

Analyser et Booster l'activité d'un franchisé. Webinar spécial déconfinement le 26 mai



Ce webinar est adapté aux nécessités actuelles pour lutter contre les conséquences du coronavirus et rebondir.

Faire remonter les chiffres d'affaires, booster les franchisés, renouer avec les clients, les faire venir...ou les aider à acheter à distance. Adapter l'animation réseau et les outils notamment digitaux en appui de la structure d'animation réseau, sont des préoccupations communes à tous les franchiseurs et franchisés que l'actualité sanitaire exacerbe. Cette matinée en webinar traite de ces sujets.

Le programme de ce webinar organisé par le Franchise Business Club avec le soutien de Toute la Franchise

Cette matinée permettra des échanges entre franchiseurs et des questions aux intervenants le tout animé et modéré par <u>Jean Samper</u>

(https://franchisebusinessclub.com/membre/jeansamper) administrateur du Franchise Business Club.

8H30: Ouverture de la salle d'attente virtuelle

9H00: Début de l'atelier. Tour de table. Courte présentation des

participants.

Entre 12H30 et 13H00: Fin

Programme

Le temps pour chaque thème est approximatif.

Une seule inscription groupée pour toute la matinée quelques soient les thèmes que vous suivrez.

9.00 : "**Tour de table**" des franchiseurs connectés pour exposer problématiques et besoins et échanger.

9:30 : **Comment savoir ce qui fera vraiment revenir les clients** dans vos points de vente après le confinement malgré le covid-19 ? Méthode d'analyse et Pass confiance par Claire Baudouin de **Flash Etudes&Datas.**

(https://franchisebusinessclub.com/p/flash-etudes)

10.00: Reconstruire la relation entre le client et la franchise. S'appuyer sur des actions de proximité mais aussi sur comment re-fédérer autour de l'enseigne. La base client, son animation et les outils à disposition du franchiseur et du franchisé seront des atouts dans une coopération redessinée. Par Olivier Marquis de l'agence Kiss The Bride (https://franchisebusinessclub.com/p/olivier-marquis)...

10.10: pause

10.20 : Les visites en point de vente. Les objectifs à moyen terme et les urgences actuelles. Management, méthodes, outils par Toni DaCruz et Antoine Garbez d'Idélink. (https://franchisebusinessclub.com/p/idelink)

10:50 : **Booster** l'activité, augmenter la **productivité de l'encadrement** réseau, **compenser la distanciation** par le digital pragmatique et pratique par <u>Claire Sosson de Izzili</u>.

(https://franchisebusinessclub.com/membre/clairesosson).

11.20: pause

11.30 : **Comment vendre à distance même sans site e-commerce** et sans investissement grâce à la vente en vidéo ? **VEANDO p**

(https://franchisebusinessclub.com/p/veando) ermet la vente aux clients qui manquent de temps, ou qui ne veulent pas se déplacer ou encore qui craignent de sortir pour raisons sanitaires.

12.00 : Manager un franchisé en difficulté par <u>David Borgel</u> (<u>https://franchisebusinessclub.com/membre/davidborgel</u>), consultant en Franchise et ancien cadre d'un réseau d'entretien automobile réputé.

12.30: Conclusion et demandes pour les prochaines webinars.

Méthode du club

Notre méthode habituelle que nous allons essayer de garder au mieux avec ce nouveau format en webinars privilégie les échanges entre les pros participants. Cette fois, vu les thèmes, nous commencerons par 30 minutes d'échanges puis nous aurons environ 10 minutes d'échanges par thème.

Précisions utiles. Inscription, Adresse, horaires, etc...

Cet atelier est réservé aux franchiseurs, aux têtes de réseaux et à leurs cadres.

- Gratuit

Voici le lien pour vous inscrire.

(https://www.eventbrite.fr/e/inscription-analyser-et-booster-lactivite-dun-franchise-webinar-pour-

ıra	<u>nchiseurs-105295884826)</u>
et n	'oubliez pas de vous inscrire aussi à ces deux importants webinars :
- An	nulation et négociation des loyers le 26 mai à 14.00
	e l'étude de marché au financement du franchisé. Parce qu'il faut repense ecrutement ne serait-ce que pour remplacer les "sortants". Webinar le 9
	rtir de la crise : enjeux et solutions juridiques pour les franchiseurs le 5 à 9.00
	os://franchisebusinessclub.com/article/webinar-annulation-et-negociation-des-
loye	rs-le-26-mai) Mepsinaraarmulationeetonégooiationlekseloigers le 26 mai et lataps://franchisebusinesselup.com/article/webinar-annulation-et-
loye	rs-le-26-mai) Medsi:varaachisdationestohégooiationelesdoyersha 216 tioai-et

(https://franchisebusinessclub.com/article/de-l-etude-de-marche-au-financement-du-franchise-webinar-le-9-juin)

Det bet/utden dei selausihésaul filmangemient/deu franchisé. https://franchisebusinessaulub.com/article/de-l-etude-de-marche-au-financement-du-franchise-webinar-le-9-juin)

Cet atelier initialement prévu en présentiel le 12 mai est ...

https://franchisebusinessclub.com (https://franchisebusinessclub.com)

(https://franchisebusinessclub.com/article/sortir-de-la-crise-enjeux-et-solutions-juridiques-pour-les-franchiseurs-webinar)

Sorpir/dedactrissbusinesschubtson/utilods/porithiques-pose-enjeux-et-https://franchisebusinesschub.som/artisle/sortir-de-la-crise-enjeux-et-solutions-juridiques-pour-les-franchiseurs-webinar)

Le confinement passé, il faut sortir de la crise : quels ...

https://franchisebusinessclub.com (https://franchisebusinessclub.com)

Nous remercions <u>Toute la Franchise (https://www.toute-la-franchise.com/)</u> pour son soutien



Franchise, créer son entreprise et devenir franchisé

()

ainsi que AC Franchise (https://ac-franchise.com/)



()

#atelier (/recherche?terms=atelier)

#atelier franchise (/recherche?terms=atelier%20franchise)
#franchiseur (/recherche?terms=franchiseur)

#management (/recherche?terms=management)

5 ♥<u>.()</u>. ℚ<u>.()</u>.

Vous devez être connecté pour pouvoir commenter

Connexion ()

 \odot

Commenter

Recommandations d'article

28 visitentement-202dea-franchisesexpoparis)

Document

30454 visiteurs en mars 2023 à Franchise Expo **Paris**

(/article/30454-

 \odot

 Ω

paris)

(/article/30454visiteurs-enmars-2023-afranchise-expo-

(/art //commentdevenie un tresansamper) franchiseur-5-9)

Article

Comment devenir un très bon franchiseur ? 5/9

(/article/commen

 \odot

Ω

(/article/commentdevenir-un-tresbon-franchiseur-5-9)

mars (/p/contrat-defranchise-les-(/article/s-poperancede-gairiecomeme-caused-entigangetrissenutr)dufranchise)

Article

L'espérance de gain comme cause d'engagement du franchisé

,,

20

1 \(\right) (/article/lesperance-degain-commecause-dengagement-dufranchise)



Mentions légales • Conditions générales d'utilisation • Politique de confidentialité (/confidentialite)