Communication

Boutique Facebook

Comment mettre en place une Boutique Facebook ?

Testée depuis juillet 2015 et lancée en 2016, la boutique Facebook permet de **proposer vos produits directement à partir de votre Page Facebook.**

Dans l'hexagone, seul le paiement sur un autre site web et le paiement via Message sont disponibles.

La boutique Facebook concerne uniquement les biens physiques pas la vente de services.

Vendre par l'intermédiaire de l'onglet « boutique » sur Facebook est **entièrement gratuit**, aucun frais ne sont facturés aux entreprises.

Si vous avez une Page professionnelle Facebook, vous pouvez y ajouter une boutique. Vous pouvez l'utiliser pour y répertorier les produits que vous vendez et entrer en contact avec plus de clients sur Facebook et ainsi plus les fidéliser.

Les fonctionnalités d'une boutique Facebook sont :

- L'ajout des produits et des informations sur ces derniers sans limitation du nombre de produits
- Une fiche « produit » pour chaque article
- L'organisation et personnalisation des stocks de produits de votre boutique.
- La possibilité de création de collections (1 000 articles par collection) afin de faciliter la découverte de produits. Exemple : catégorie « Bracelets »
- La mise en avant de vos produits grâce à la présentation de plusieurs produits dans une rubrique dédiée en haut de votre boutique.
- La communication avec vos clients directement à partir de votre Page Facebook
 - Demandes d'information et commandes via Messenger.
- **Statistiques** : Consultation du nombre de vues, clics et messages reçus pour chaque produit. Statistiques > Magasin

Les fonctionnalités pour vendre vos produits directement depuis votre Page et de gérer vos commandes sont actuellement disponibles qu'aux Etats-Unis.

Communication – Boutique Facebook

© FNCV – 50 rue Raymond Poincaré – 54000 NANCY – contact@fncv.org – Tél. 03 83 41 87 33





Exemple d'une boutique Facebook affichée sur le mur d'une Page



Communication – Boutique Facebook © FNCV – 50 rue Raymond Poincaré – 54000 NANCY – contact@fncv.org – Tél. 03 83 41 87 33



Deux possibilités pour les paiements au sein d'une boutique en France :

- Via un site web externe : votre site web ou un site web tiers
- Via Messenger, la messagerie de Facebook, avec par exemple la proposition d'un virement bancaire ou d'un paiement à la livraison.

Facebook peut vous permettre de configurer des paiements via PayPal ou Stripe.

Comment créer une boutique Facebook ?

Etapes pour créer une boutique Facebook :

Ajoutez un onglet boutique via les paramètres de votre Page Facebook : Paramètres
 Modifier la Page > Ajouter un onglet.

Ajouter un onglet	×

Les onglets vous permettent de mettre à l'honneur vos produits, vos services et d'autres éléments de votre Page. Sélectionnez un onglet dans la liste ci-dessous.

Groupes Répertorie les groupes que vous avez associés à cette Page.	Ajouter un onglet
Vidéos en direct Affiche des vidéos en direct relatives à votre Page.	Ajouter un onglet
Articles Vous attribue un espace pour mettre en avant les Articles sur votre Page.	Ajouter un onglet
Boutique Affiche les produits que vous souhaitez mettre en avant	Ajouter un onglet

Ajout d'un onglet boutique sur une Page Facebook



Fermer

Accueil	A ANNE STREET	
À propos Photos	i∰ J'aime ਨੇ S'abonner / Partager ····	
Vidéos Publications @etam	Statut Photo/Vidéo	0.
Mentions J'aime Évènements Boutique	Photos	2700

Affichage d'un onglet boutique sur une Page Facebook

- 2. Acceptez les conditions et règles du commerçant
- 3. Sélectionnez un moyen de paiement
- 4. Choisissez votre devise. Pour une boutique Facebook avec un paiement par Message, vous devrez activer votre messagerie si ce n'est pas déjà fait.



Configurez votre Boutique

Pour ajouter une Boutique à votre Page, vous devez accepter nos Conditions et règles du commerçant. Ces règles importantes couvrent des sujets incluant :

- · Liste des produits à vendre
- Livraisons, retours et litiges
- Traitement des données utilisateur
- J'accepte les conditions générales et les politiques du commerçant.

 Annuler
 Continuer

 Acceptation des conditions et règles du commerçant

 Sélectionner un moyen de paiement

 Choisissez comment les visiteurs de votre boutique achètent vos produits.

 Message pour acheter

 Autorisez les messages pour vous poser des questions et négocier les achats.

Choix d'une boutique avec paiement sur un autre site web

Communication – Boutique Facebook

© FNCV – 50 rue Raymond Poincaré – 54000 NANCY – contact@fncv.org – Tél. 03 83 41 87 33





Configuration de votre boutique

Quelle devise utilisez-vous ? Elle apparaîtra quand vous ajouterez des prix aux articles de votre boutique.

Euro 🗘

Étape 1 sur 2

Annuler Suivant

Choix de la devise de la boutique Facebook

Important : la devise et le moyen de paiement ne peuvent pas être changés. Afin de les modifier, il vous faudra supprimer votre boutique actuelle et en créer une autre.

4. Terminez de configurer votre boutique Facebook en suivant les étapes suivantes :

- Décrivez ce que vous vendez par l'intermédiaire de l'emplacement réservé en haut de votre boutique.
- Ajoutez votre adresse physique dans la rubrique « A propos » si vous en avez une, afin de générer de la confiance ou des ventes en local.



Les **Pages qui ajoutent une boutique Facebook accueillent automatiquement l'onglet Avis,** soit un espace public où les clients attribuent une note et émettent un avis sur votre commerce. Cette fonctionnalité est aussi susceptible de favoriser la confiance envers votre commerce.

Si votre Page Facebook bénéficiait déjà d'une rubrique « Avis » avant l'ajout de la boutique Facebook, alors cette section sera maintenue.

Communication – Boutique Facebook © FNCV – 50 rue Raymond Poincaré – 54000 NANCY – contact@fncv.org – Tél. 03 83 41 87 33



Vous pouvez supprimer les « Avis » : paramètres de votre Page Facebook (Modifier la page > Avis > Afficher les avis > Non).

Enfin, pour ceux d'entre vous qui utilisent <u>Shopify</u>, <u>BigCommerce</u> ou <u>WooCommerce</u>, suivez les instructions <u>ici</u> afin d'installer votre boutique Facebook.

Votre boutique Facebook est désormais configurée !

Notez qu'elle sera visible seulement lorsque vous aurez ajouté au moins un premier produit validé par Facebook. Si le processus était quasi instantané quand la boutique Facebook a été lancée, comptez aujourd'hui 24/48 heures pour obtenir la validation.

Comment ajouter un produit dans votre boutique Facebook?

1. Procédez soit directement à partir du bouton « Ajouter un produit » de votre boutique Facebook (voir ci-dessus) soit via la rubrique Magasin de vos outils de publication.



Ajout d'un produit via les outils de publication > rubrique Magasin

2. Après avoir cliqué sur « Ajouter un produit », intégrer une ou plusieurs images ou vidéos de votre produit.

3. Puis renseignez toutes les informations de votre fiche produit : le nom, le prix, une éventuelle promotion, la description et l'URL de paiement sur un site externe.



jouter des produits	
Ajouter des photos	Consultez nos recommandations pour les photos pour savoir comment créer de belles images de produit sur Facebook.
Nom du produit	
Prix	
0,00 €	
Ce produit est en vente Description Description	
Ajoutez des détails sur votre article (faculta	rtif)
URL de paiement 💿	
http://www.exemple.com	
Partager ce produit sur votre Page 0	
	Annuler Enregistre

Ajout d'un produit sur une boutique Facebook

Voici les recommandations de Facebook pour les images et les descriptions :

Images

Conditions

- · Vous devez sélectionner au moins une image pour chaque produit.
- Chaque image doit représenter le produit tel quel ; nous n'autorisons pas les représentations graphiques du produit (par exemple, une illustration ou une icône).

Recommandations

Nous vous conseillons d'utiliser des images aux caractéristiques suivantes :

- faciles à comprendre et présentant le produit dans son intégralité ;
- d'une résolution de 1 024 x 1 024 ou plus ;
- au format carré ;
- proposant un gros plan du produit ;
- sur fond blanc ;
- présentant le produit dans son environnement naturel.

Nous vous déconseillons d'utiliser des images contenant les éléments suivants :

- du texte (par exemple, des appels à l'action, des codes promotionnels);
- du contenu choquant (par exemple, nudité, langage explicite, violence) ;
- des éléments publicitaires ou promotionnels ;
- des tatouages numériques ;
- des informations valables pour une durée déterminée (par exemple, des baisses de prix temporaires).

Communication – Boutique Facebook

© FNCV – 50 rue Raymond Poincaré – 54000 NANCY – contact@fncv.org – Tél. 03 83 41 87 33



Descriptions

Conditions

Texte riche uniquement (pas de texte au format HTML)

Recommandations

Lorsque vous rédigez vos descriptions :

- Fournissez uniquement des informations directement liées au produit.
- Veillez à proposer un texte fluide (utilisez des phrases courtes ou des listes à puces).
- Mettez en évidence les caractéristiques uniques du produit.
- · Évitez les erreurs grammaticales et utilisez une ponctuation correcte.

Nous vous déconseillons les éléments suivants dans vos descriptions :

- du code HTML ;
- des numéros de téléphone ou des adresses e-mail ;
- de longs titres ;
- une ponctuation excessive ;
- des lettres uniquement en majuscule ou en minuscule ;
- des éléments révélant des informations essentielles sur un livre ou un film ;
- des liens vers des sites externes.

Comment créer une collection dans votre boutique Facebook?

Soit directement à partir de votre boutique Facebook soit via les outils de publication (Magasin > Collections > Ajouter une collection).

Après avoir cliqué sur « Ajouter une collection », donnez un nom à votre collection et ajoutez-y des produits.



Ajout d'une collection à partir de votre boutique Facebook



Créer une collection	Annuler Enregistr
Nom de la collection	Visibilité
Nom de votre collection	Public 🔻
Mettre cette collection en évidence Vous pouvez mettre une collection en évidence pour la faire ressortir de produits plus grandes et apparaissent en haut de votre boutique. V Liste de produits (0)	dans votre boutique. Les collections en évidence ont des imag Vous ne pouvez avoir qu'une seule collection en évidence à la fo + Ajouter des produit
Mettre cette collection en évidence Vous pouvez mettre une collection en évidence pour la faire ressortir de produits plus grandes et apparaissent en haut de votre boutique. Liste de produits (0) Actions	r dans votre boutique. Les collections en évidence ont des imag Vous ne pouvez avoir qu'une seule collection en évidence à la fo + Ajouter des produit

Ajouter des produits à cette collection

Ajout d'une collection à partir des outils de publication

Collections	+ Ajouter une collecti	
Actions - Enregistrer		
Collection	Visibilité	Commande
Pantalon	Public	A
A la une	Public	A
Robe	Public	•

Création de plusieurs collections Facebook

Note : les collections apparaissent dans votre boutique Facebook seulement quand vous leur avez attribué des produits.



Promouvoir votre boutique Facebook

Activez le bouton d'appel à l'action situé en-dessous de votre photo de couverture afin qu'il renvoie vers votre boutique Facebook.



Voici la procédure à suivre :

- 1. Cliquez sur votre bouton d'appel à l'action et choisissez Modifier le bouton.
- 2. Puis sélectionnez « Faire des achats chez vous ou faire un don »
- 3. Choisissez « Acheter sur votre Page »



Modification du bouton d'appel à l'action de la Page Facebook



Aperçu

6.0	6		N.D.	68	9	- V
∎ J′aime	S'abonner	/ Partager				Acheter

Étape 1 : Quel bouton voulez-vous afficher ?

Le bouton en haut de votre Page aide les personnes à agir. Ils le voient sur votre Page et dans les résultats lorsque votre Page s'affiche. Vous pouvez le modifier à tout moment.

Réserver chez vous		~
Je Vous contacter		~
In savoir plus sur votre	entreprise	~
✓ Faire des achats chez v	rous ou faire un don	^
Acheter	◯ Voir les offres	
Télécharger votre app o	bu jouer à votre jeu	~

Ajouter un bouton à votre Page	
Aperçu	
1 정말 수 있는 것	
🖆 J'aime 🔉 S'abonner 🏘 Partager \cdots	Acheter
	10.10
 Votre bouton Acheter 	Modifier
	t aur as hautas 2
Quand les clients cliquent sur votre bouton, ils sont dirigés vers un action ou consulter des informations supplémentaires.	n endroit où ils peuvent effectuer une
Website Link Send people to a website you choose.	
Website Link Send people to a website you choose. Acheter sur votre Page Dirigez les clients vers la section Boutique de votre Page.	
Website Link Send people to a website you choose. Acheter sur votre Page Dirigez les clients vers la section Boutique de votre Page.	
Website Link Send people to a website you choose. Acheter sur votre Page Dirigez les clients vers la section Boutique de votre Page.	Retour

Configuration du bouton d'appel à l'action de la Page Facebook

Communication – Boutique Facebook © FNCV – 50 rue Raymond Poincaré – 54000 NANCY – contact@fncv.org – Tél. 03 83 41 87 33



Autre option : partagez le lien vers votre boutique avec vos clients en ligne et hors ligne pour les encourager à consulter votre Boutique Facebook.

Cliquez sur le bouton d'engrenage situé en haut de votre boutique Facebook et sélectionnez « copier le lien direct ».

Promouvoir vos produits sur votre Journal

Lorsque votre boutique Facebook est créée puis que vous y avez ajouté des produits, vous pouvez promouvoir vos articles en les intégrant dans une publication.

Affichée sur votre Journal et le fil d'actualité des personnes qui aiment votre Page, cette publication spécifique comporte la mention « Cliquez pour afficher les détails » ainsi qu'une fiche produit miniature pour chaque produit identifié.



Affichage d'une publication avec certains produits identifiés d'une boutique Facebook



Robe fluide avec nœuds sur les épaules	×
	Robe fluide avec nœuds sur les épaules Vendu par NAF NAF Paris 54,99 €
	Payer sur le site web 🕀
	Ceci vous conduira à www.nafnaf.com
17 INTERNA	Signaler le produit
	🖆 J'aime 🗮 Commenter
	0 2
	Votre commentaire 😳 🙆 🕼 💱

Présentation d'une fiche produit d'une boutique Facebook

Cette fonctionnalité est disponible par l'intermédiaire de votre outil de publication.





Pour identifier un produit :

1.uploadez (télécharger) d'abord une photo ou une vidéo.

2. Sélectionnez l'icône **Identifier le produit** puis une fois que vous avez cliqué sur un produit spécifique, **saisissez les premières lettres de son nom** et choisissez le nom approprié. Lorsque l'identification est terminée, le produit apparaît dans la barre de défilement située au-dessous de votre publication.



Conclusion

Bien que les fonctionnalités disponibles en France ne soient pas aussi complètes qu'aux Etats-Unis, vous pouvez tout de même proposer vos articles auprès d'une communauté importante à partir d'une solution adaptée au mobile, sans qu'il soit nécessaire d'avoir un site Internet.

Quelques services externes proposent des options par exemple, <u>Shopify</u> qui autorise des variantes pour les produits afin de choisir l'offre qui convient le mieux en fonction de vos besoins.

Certaines entreprises ne proposent pas d'onglet boutique sur leur Page Facebook mais elles affichent leurs produits dans leurs publications en les identifiant. Cette solution est probablement préférée pour des raisons de disponibilité de produits quand il n'y a pas de synchronisation en temps réel entre vos stocks en magasin et la boutique Facebook.

La plateforme <u>Facebook for Business</u> propose gratuitement des formations gratuites en ligne pour vous aider à bien métriser l'environnement Facebook et Instagram.

