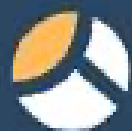
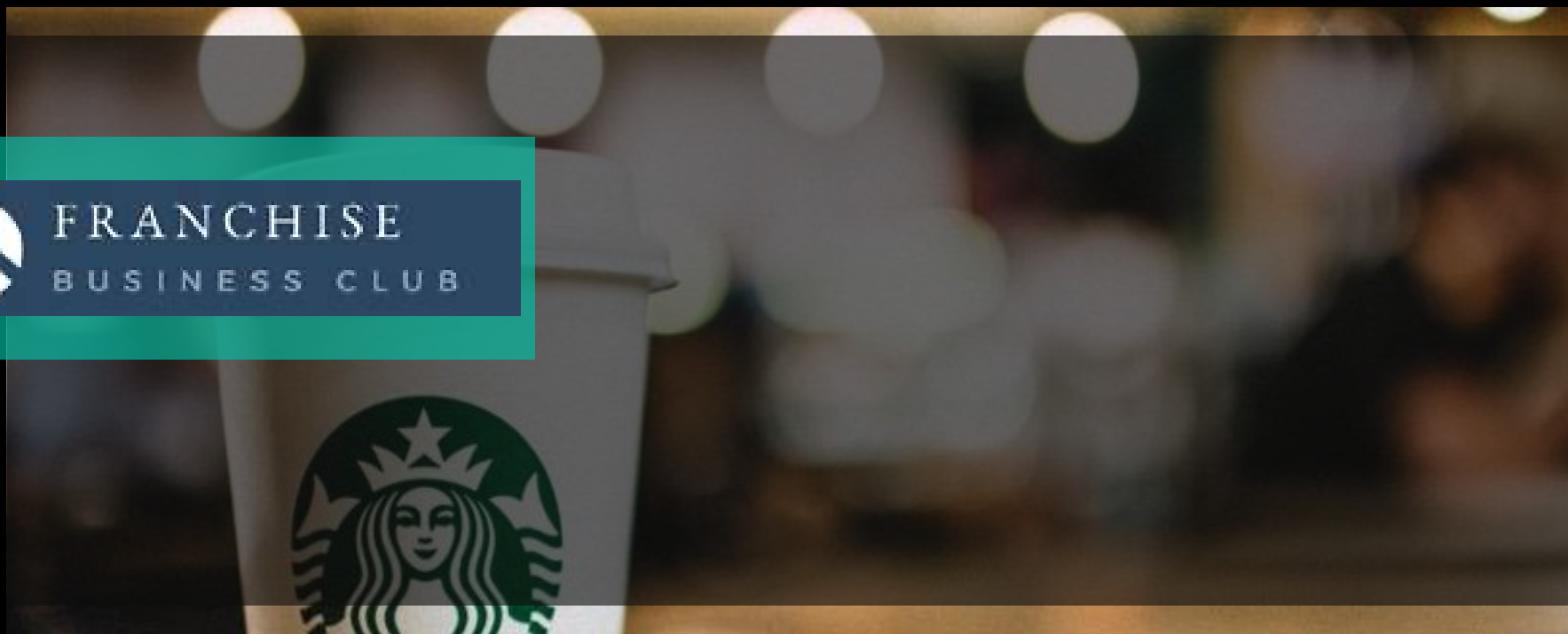


AXE RÉSEAUX



FRANCHISE
BUSINESS CLUB



Audit sur site, client mystère, formation produit, reporting commercial, ...comment le digital a transformé les process et outils d'animation dans les réseaux de franchise.



La référence en franchise pour nos clients

Depuis janvier 2011, les consultants d' AXE RÉSEAUX, accompagnent les entreprises dans toutes les étapes de création, puis de développement de leur concept en réseau. À ce jour plus de **300 enseignes de toutes tailles et de tout secteur** ont ouverts plus de 3 000 points de vente en France et à l'international.



De l'audit préalable aux outils du franchiseur, en passant par la rédaction du manuel opératoire du point de vente, nos experts travaillent **main dans la main** avec votre équipe pour structurer et développer votre réseau dans le respect des valeurs de votre concept.



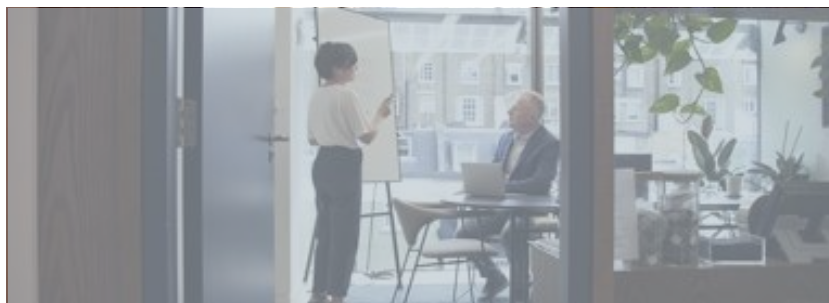
Le cabinet AXE RESEAUX détient la certification Qualité OPQCM depuis 2017. Il est organisme de formation (Data-dock n° 117881592). Sans **aucun contentieux** depuis sa création, il bénéficie de la plus haute notation Banque de France, et d'une assurance RCP (Hiscox n° 02 34 753) jamais sollicitée à ce jour.



— Au service des franchiseurs et futurs franchiseurs

DIAGNOSTIC DE FRANCHISABILITÉ

Nous analysons la capacité d'une entreprise à pouvoir se développer en respectant le cadre juridique. Nous jugeons de l'attrait et de la qualité du concept sur le marché des enseignes en franchise. Nous définissons le modèle de développement alternatif



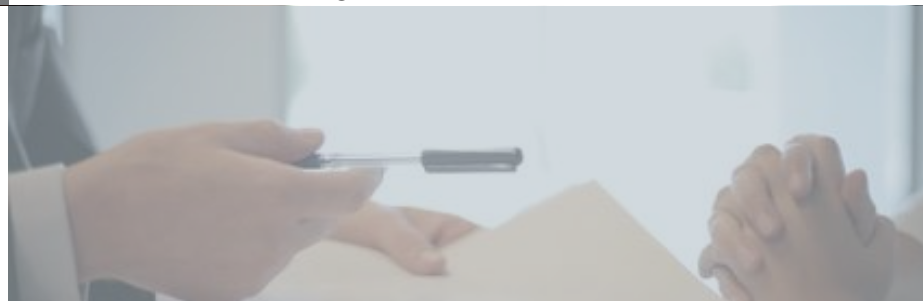
DIAGNOSTIC DE PERFORMANCES

Nous intervenons chez des clients déjà en réseau, pour comprendre, solutionner des problématiques ponctuelles et nous accompagnons les équipes dans la mise en œuvre des recommandations.



DEVENIR FRANCHISEUR

Nous accompagnons nos clients dans la création et la mise en œuvre des outils & process fondamentaux en franchise. Nous dédions un consultant senior pour l'accompagnement du dirigeant. Nous formons les collaborateurs au nouveau métier de franchiseur et assurons un coaching continu.



L'innovation en franchise



L'organisation

**Référentiels de
l'enseigne
Annuaire réseau
Suivi juridique**



Le recrutement

**Sourcing
Qualification
Contractualisation**



La formation

**Initiale
Accompagnement
Continue**



La communication

**Gestion des réseaux sociaux
Gestion PLV/ILV**



Le métier

**Front-office
Back-office**



L'animation

**Reporting
RSE
Audit**

Zoom sur les fondamentaux



Le recrutement

Sourcing

SocialClub, Salesforce, Zendesk

Qualification

Teams, Whereby, Zoom

Cegid-TDA, Planoo

Stat&geo, Mytraffic, Codata

Prezi, playplay, pitchy

Contractualisation

Yousign, sellsy, docusign



La formation

Initiale

360learning, Podia, Learnybox

Accompagnement

Trello, Shareplace, Wimi

Continue

Klaxoon, learningtribes, insideboard



L'animation

Reporting

Synergiee, alphalyr

RSE

Slack, Jamespot, Wrike

Doodle, calendly

Audit

Daxium, Critizr,

Compliantia, smice

Sans oublier Yoobic, Innovorder, franchisedigitalbox, Axone, Cegy,...

Nous contacter

« Depuis 1992, près avoir été animateur (General Motors), franchiseur (Del Arte), consultant (Ernst & Young) et restaurateur (Gouts d'Ouest), en 2011, j'ai créé le cabinet AXE RESEAUX qui accompagne les enseignes de toutes tailles et de tous secteurs à se développer en réseau, en alliant prudence et innovation.

J'interviens au Collège de la Fédération Française de la Franchise (expert Ruban d'Argent 2017) ainsi qu'à son comité scientifique; Je suis Chargé d'enseignement en Master II à l'Institut de Gestion de Rennes et à l'Académie de la Franchise.

Membre du CJD 92 et Mentor au réseau 93Entreprendre »



Laurent DELAFONTAINE

laurent.delafontaine@axereseaux.com

+ (33) 6 33 36 69 43