



JeanSamper (/membre/jeansamper)

13 février 2013

(/membre/jeansamper)

Coach and Co : Pourquoi entreprendre une mission de coaching professionnel ?

Une mission de coaching professionnel est destinée aux dirigeants, managers, salariés et travailleurs indépendants. Elle est mise en place pour atteindre plusieurs objectifs:

- Faire le point sur ses objectifs professionnels.
- apprendre à concilier vie personnelle et vie professionnelle.
- apprendre à déléguer efficacement pour se concentrer sur ses missions phares;
- améliorer sa performance;
- réorienter sa carrière;
- Faire face efficacement aux évolutions de l'environnement professionnel;
- cultiver le changement

Note de la Rédaction ajoutée le 3 mai 2018 : Voilà longtemps que nous n'avons plus de nouvelles de Coach & Co, nous ignorons si ce réseau est toujours actif.

Les avantages d'une mission de coaching professionnel





()

Le coaching professionnel apporte à l'entreprise un regard extérieur et neutre sur sa stratégie et la conduite de l'organisation lui permettant ainsi d'ajuster au mieux pour atteindre ses objectifs.

Il permet à l'entreprise de mieux appréhender les changements et de les cultiver le plus efficacement et rapidement possible. Sans oublier que le coaching accompagne l'émergence et la coordination des talents des équipes vers des objectifs communs.

Méthodologie de Coach and Co

Coach and Co optimise le développement des savoir-faire et savoir-être pour assurer le développement de compétences.

Autour d'un espace de réflexion, chaque intervenant trouve sa propre solution dans une dynamique de croissance personnelle. Ce n'est donc pas au coach que revient la mission de résoudre les problèmes de la personne coachée. Chaque coach élabore sa propre boîte à outils et propose au Coaché différentes méthodologies personnalisées :

Il éclaire les situations vécues, propose des outils de développement personnels adaptés à chacun :

- PNL (Programmation Neurolinguistique)
- AT (Analyse Transactionnelle)
- Constellations familiales
- Clean Language
- CNV (Communication Non Violente)



- Ecoute active
- Renforcement positif...

[#management \(/recherche?terms=management\)](#)

♡ (.) 🗨 (.)



Vous devez être connecté pour pouvoir commenter


Connexion (.)



Commenter



Recommandations d'article




[\(/article/dix-caracteristiques-du-franchise-qui-reussit\) \(/membre/jeanhgagnon\)](#)

08 février 2023

Article

[Dix caractéristiques du franchisé qui réussit...](#)

[\(/article/dix-](#)




[\(/p/manager-les-franchisees-la-limite-d-intervention-du-franchiseur\)](#)

08 février 2023

Article

[Interview : La limite d'intervention du franchiseur](#)

[\(/article/intervie](#)



[\(/article/avant-de-developper-son-reseau-se-doter-des-outils-pour-reussir-4-9-bis\) \(/membre/jeansamper\)](#)

24 mai 2023

Article

[Avant de développer son réseau, se doter des outils pour réussir ! 4/9 bis](#)

...



3 ♥

[\(/article/dix-caracteristiques-du-franchise-qui-reussit\)](#)

1 ♥

[\(/article/interview-la-limite-d-intervention-du-franchiseur\)](#)

♥

[\(/article/avant-de-developper-son-reseau-se-doter-des-outils-pour-reussir-4-9-bis\)](#)



[Mentions légales](#) • [Conditions générales d'utilisation](#) • [Politique de confidentialité \(/confidentialite\)](#)

