



(/membre/jeansamper)

Comment choisir un bon franchiseur ?

Guide de la Franchise

Chap 11



COURTEPAILLE



LA MIE CALINE



CAVAVIN



Plus que PRO



SERGENT MAJOR



Be Harmony



Passez par Laforêt

LAFORÊT FRANCHISE



AGE D'OR SERVICES
Une présence active à vos côtés

AGE D'OR SERVICES



POIVRE ROUGE



EWIGO



NETTO



PERENE



COMPAGNIE DES PETITS (LA)



BRICO CASH



FIRMIN

()

Voici 6 principes pour bien choisir son franchiseur. Notez que ce sont les mêmes questions, entre autres, qu'un franchiseur doit se poser sur lui-même avant de recruter des franchisés.

1 Le franchiseur peut-il prouver et expliquer la réussite de son concept ?

A-t'il testé et amélioré son concept dans plusieurs sites pilotes pendant plusieurs années ?

Comment se situe-t'il par rapport à la concurrence ?

Quels sont ses + et ses - ?

2 Validez l'existence du savoir-faire et la satisfaction des franchisés

Questionnez-le ainsi que ses franchisés existants pour vérifier qu'il a un vrai savoir-faire et qu'il est capable d'y former les franchisés. Sur quoi porte le savoir-faire transmis ? Comparez éventuellement avec celui de la concurrence. Évaluez votre capacité à l'assimiler. Qui va vous former ? Comment ? En combien de temps ? Quel est le programme de formation ? Les franchisés sont-ils rentables et satisfaits de ce que leur apporte le franchiseur ?

3 Quel accompagnement met-il en place pour assister les franchisés une fois ouverts ?

Cela est-il compatible avec les compétences et expériences qui vous manquent ? Sait-il définir le profil des futurs franchisés recherchés ? Êtes-vous dans ce profil ?

Regardez les outils qui sont fournis aux franchisés du réseau : manuel opératoire, livre des normes, outils publicitaires, etc. selon les cas. A-t'il mis en place les moyens et outils d'accompagnement et d'assistance (formation initiale, assistance au démarrage...) avant de vous recruter ou vous fait-il prendre un risque en disant qu'il va s'organiser si vous devenez franchisé ?

4 Précautions juridiques

Voir les chapitres juridiques à venir

La marque est-elle protégée ?

Le franchiseur vous donne-t'il un DIP, c'est-à-dire un document d'information contractuelle conforme à la loi tunisienne et le projet de contrat ?



Répond-il à vos demandes d'explications sur le DIP et le contrat ? Il est important que vous compreniez bien avant de signer car ce n'est pas un engagement à prendre à la légère.

Choisissez un avocat spécialisé et compétent en franchise pour vous aider à comprendre le contrat et le cas échéant vous indiquer ce qui est à négocier.

5 Le franchiseur prépare-t'il l'avenir ?

Continue-t'il à préparer l'avenir, à étudier la concurrence, à enrichir et faire évoluer son concept, à tester les nouveautés dans ses sites pilotes.

6 Le cas d'un franchiseur étranger

Les futurs franchisés se tourneront parfois vers des franchiseurs étrangers. A-t'il une expérience suffisamment forte et réussie dans son propre pays avec une part de marché significative ? Un franchiseur qui a 50 unités en Belgique est important mais aux USA c'est un nain.

A-t'il déjà une expérience réussie dans un autre pays ?

A-t'il du personnel responsable des opérations internationales ?

Avez-vous interrogé ses franchisés d'autres pays ?

Est-il habitué à la complexité des procédures visant à pénétrer un nouveau marché international ?

Met-il des ressources suffisantes pour l'expansion dans votre pays ?

Jean Samper

Fondateur du Franchise Business Club

Découvrez les autres chapitres dans le [Guide de la franchise](https://franchisebusinessclub.com/p/guide-devenir-franchise/articles?type=article) (<https://franchisebusinessclub.com/p/guide-devenir-franchise/articles?type=article>)



[#franchise \(/recherche?terms=franchise\)](#)

[#franchisé \(/recherche?terms=franchis%C3%A9\)](#)

[#devenir franchisé \(/recherche?terms=devenir%20franchis%C3%A9\)](#)

[#guide \(/recherche?terms=guide\)](#)

[#choisir une franchise \(/recherche?terms=choisir%20une%20franchise\)](#)

1  





Vous devez être connecté pour pouvoir commenter


Connexion ()



Commenter



Recommandations d'article

[\(/article/italie-du-19-au-21-octobre-2023-le-salon-de-la-franchise-renaît-a-milan\)](/article/italie-du-19-au-21-octobre-2023-le-salon-de-la-franchise-renaît-a-milan)
 (membre/jeansamper)

Article


Italie : Du 19 au 21 octobre 2023, le salon de la franchise renaît à Milan

...

♡

🗨

[\(/article/italie-du-19-au-21-octobre-2023-le-salon-de-la-franchise-renaît-a-milan\)](/article/italie-du-19-au-21-octobre-2023-le-salon-de-la-franchise-renaît-a-milan)

[\(/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise\)](/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise)
 (membre/businessclub)

06 avril 2023

Article

La transmission du savoir-faire en franchise

[\(/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise\)](/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise)

5 ♡

1 🗨 [\(/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise\)](/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise)

[\(/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris\)](/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris)
 (membre/franchiseexpo)

28 mars 2023

Document

30454 visiteurs en mars 2023 à Franchise Expo Paris

[\(/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris\)](/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris)

♡

🗨 [\(/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris\)](/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris)





[Mentions légales](#) • [Conditions générales d'utilisation](#) • [Politique de confidentialité \(/confidentialite\)](#)

