



[\(/membre/jeansamper\)](#)

Comment un candidat devient franchisé

Le succès d'un réseau de franchise repose sur un concept rentable, une bonne animation, des produits de qualité mais surtout sur le choix de bons partenaires. Des franchisés impliqués, ayant l'esprit commerçant, qui partagent les valeurs de l'enseigne et sont autonomes. Le franchiseur doit recruter des franchisés qui apportent une vraie valeur ajoutée au réseau, qui adhèrent au concept afin de participer au développement de l'enseigne.

Réédition de cet article tout à fait d'actualité après le salon Franchise Expo Paris

1) Lors du recrutement **il faut s'assurer que le projet proposé corresponde bien à celui du franchisé**. Cela ne sert à rien de faire miroiter ou de se tromper sur un projet qui n'aurait rien à voir avec la volonté du candidat. Pour cela le franchiseur doit mettre au point ses outils de conduite pour les entretiens de recrutement successifs. **ET N'OUBLIONS PAS QUE LE BON RECRUTEUR DE FRANCHISÉS PASSE PLUS DE TEMPS A VENDRE LES CONTRAINTES** (et à vérifier leur acceptation) **QUE LES AVANTAGES !!!**

2) Le parcours de connaissance de l'enseigne est essentiel. Il peut passer par **la visite d'un magasin pilote, par la journée découverte dans un magasin ou avec un vendeur ou un commercial** ou toute autre personne capable de faire vivre au candidat une véritable journée de travail pour lui faire découvrir son futur quotidien. Cela se fera évidemment après un rendez-vous avec le responsable du développement.

3) Puis **le candidat rencontre des franchisés qu'il peut choisir** (même si on l'aide dans la sélection et qu'on explique les raisons de la réussite et de l'échec de certains) afin qu'il ait le reflet réel du réseau.

4) De plus en plus souvent le franchisé passe par des tests psychologiques.



5) Vient ensuite l'**accompagnement vers l'entreprise**. Souvent ces candidats ne sont pas issus du monde de l'entrepreneuriat et ne connaissent pas forcément le côté juridique, expert comptable, banques et autres. Il faut leur donner une méthode pour rédiger ses statuts, aller au CFE, repérer l'expert comptable qui correspond à ses besoins etc.

6) Reste justement un point très important qui est la **recherche du local, du bon emplacement et surtout le financement**. Il est bon d'avoir des contrats cadres avec les différents partenaires bancaires. Ne pas hésiter à le former à la recherche des emplacements et à leur évaluation, on gagne du temps.

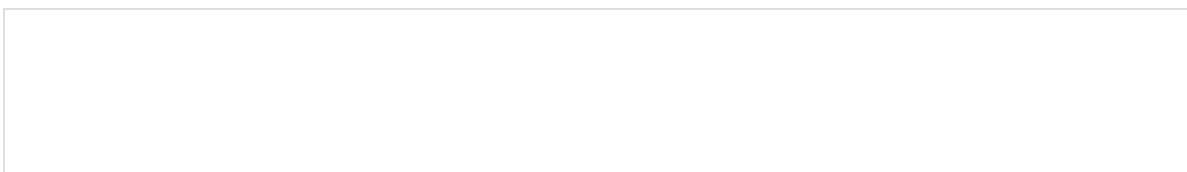
7) Puis vient la **formation** si elle n'a pas été prévue plus tôt dans le processus. Il va être formé théoriquement avec des quizz, des passeports formation. Puis une formation pratique qui peut se dérouler - tout dépend de l'enseigne - dans un point de vente, dans un centre de réparation, avec un certain nombre de rendez-vous obligatoires afin qu'à l'issue de cette formation pratique, il ait acquis les fondamentaux de ce métier.

8) Le candidat va ouvrir son centre. Il faut mettre en place un **plan d'accompagnement au lancement** avec parfois un déplacement d'animateurs, une check list du contrôle d'ouverture du point de vente jusqu'à la passation globale du métier au franchisé.



De candidat à franchisé en activité ou comment un bourgeon devient une fleur attractive

A LIRE AUSSI



(<https://franchisebusinessclub.com/article/seduire-un-candidat-a-la-franchise-comment-faire>)

Séduire un candidat à la franchise: comment faire?
(<https://franchisebusinessclub.com/article/seduire-un-candidat-a-la-franchise-comment-faire>)

Rejoindre un réseau de franchises présente plusieurs ...

<https://franchisebusinessclub.com> (<https://franchisebusinessclub.com>)

(<https://franchisebusinessclub.com/article/pourquoi-faut-il-bien-selectionner-les-franchises>)

Pourquoi faut-il bien sélectionner les franchisés?
(<https://franchisebusinessclub.com/article/pourquoi-faut-il-bien-selectionner-les-franchises>)

Le recrutement des franchisés est une étape primordiale ...

<https://franchisebusinessclub.com> (<https://franchisebusinessclub.com>)



(<https://franchisebusinessclub.com/article/quelques-conseils-pour-choisir-le-bon-franchise>)

[Quelques conseils pour choisir le bon franchise - Franchise choisir le bon franchise](https://franchisebusinessclub.com/article/quelques-conseils-pour-choisir-le-bon-franchise)

La réussite d'un réseau de franchise repose essentiellement ...

<https://franchisebusinessclub.com> (<https://franchisebusinessclub.com>)

[#devenir franchiseur](/recherche?terms=devenir%20franchiseur)

[#recrutement franchise](/recherche?terms=recrutement%20franchise)

[#recruter](/recherche?terms=recruter)

[#développement](/recherche?terms=d%C3%A9veloppement)

[#développeur](/recherche?terms=d%C3%A9veloppeur)

3 2



Vous devez être connecté pour pouvoir commenter

[Connexion \(\)](#)



Commenter



</membre/antoinedeman>

[Antoine Deman](/membre/antoinedeman) Animateur de ...

La journée découverte me parait essentielle.

Qui peut m'indiquer des solutions de tests psycho faciles à mettre en oeuvre sans longue formation du recruteur.

Je cherche quelque chose qui aide à se poser les bonnes questions, pas un outil réservé aux "docteurs en psycho".

Répondre • 05/05/2018



</membre/louismalta-bey>


[Louis Malta-Bey](/membre/louismalta-bey) Développeu...

Rencontre avec les franchisés ! Passage indispensable

Répondre • 28/09/2021

Recommandations d'article




[\(/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise\)](#)
06 avril 2023


Article

[La transmission du savoir-faire en franchise](#)

[\(/article/la-transmission-](#)

5 

[1 !\[\]\(74d4806277d7e73349d8e8c0897931e9_img.jpg\) \(/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise\)](#)


[\(/article/comment-devenir-un-très-bon-franchiseur-5-9\)](#)
[\(/membre/jeansamper\)](#)

Article


[Comment devenir un très bon franchiseur ? 5/9](#)

[\(/article/commen](#)





[\(/article/comment-devenir-un-très-bon-franchiseur-5-9\)](#)


[\(/article/les-bases-de-la-franchise-en-9-questions\)](#)
[\(/membre/jeansamper\)](#)

Article

[Les bases de la franchise en 9 questions](#)

[\(/article/les-bases-de-la-](#)



[1 !\[\]\(4436e6b00b9d5e62c2a161129eb3e4d0_img.jpg\)](#)

[\(/article/les-bases-de-la-franchise-en-9-questions\)](#)



Mentions légales • Conditions générales d'utilisation • Politique de confidentialité [\(/confidentialite\)](#)

