



(/membre/jeansamper)

Comment un franchiseur rentabilise FranchiseBusinessClub.com

Comment être efficace sur FranchiseBusinessClub.com quand on est franchiseur ou salarié d'un franchiseur ? (Un autre article traite du même sujet pour les experts)

Vous manquez de temps ? Vous voulez du concret ? Voici un mode d'emploi, bref... mais efficace

et dans l'ordre logique pour ne pas perdre votre temps. Vos critiques et commentaires sont les bienvenus.

1) Votre fiche profil (accessible au niveau bronze (<https://franchisebusinessclub.com/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club>) et même si vous demeurez en observateur gratuit)

sert à parler de votre « personne ». Expérience, cursus, métier, objectifs... Un peu comme ce que vous écrivez sur LinkedIn ou Viadeo mais sans être obligé de tout mettre, de dater, de remplir les "trous". La cible du club est claire donc vos écrits sont rentables. Besoin de conseils? Suivez le [guide d'utilisation du site](https://franchisebusinessclub.com/article/comment-utiliser-franchisebusinessclub-com-le-reseau-des-franchiseurs) (<https://franchisebusinessclub.com/article/comment-utiliser-franchisebusinessclub-com-le-reseau-des-franchiseurs>).

=> vous existez et êtes suffisamment identifiés pour inciter au partage de bons tuyaux

2) Etre invité aux webinars, ateliers, congrès et autres activités du club (pour tous)

Avoir une fiche profil même en observateur gratuit permet de recevoir les informations sur nos activités et les invitations aux webinars, ateliers, congrès et autres activités du club.

- Les observateurs gratuits versent une participation aux frais dans 80 % des cas.

- Les membres Bronze, Silver ou Gold participent gratuitement aux ateliers et webinars (sauf les évènements plus coûteux à organiser où ils bénéficient d'une réduction de 50 % en général et de 25 % au minimum).



3) Accès à [FranchiseBusinessClub.TV](https://franchisebusinessclub.tv/) (<https://franchisebusinessclub.tv/>) , la webtv des pros de la franchise (pour tous)

Vous y trouverez certaines vidéos gratuites pour tous mais la plupart des vidéos sont en accès réservé:

- gratuitement pour les membres du club à partir de Bronze
- moyennant une participation (minimum 40 € ht pour un mois) pour les observateurs gratuits

Vous y trouvez à partir de mi mars ou fin mars 2021 :

- des reportages, des conseils, des témoignages, des formations
- les replays des webinars et des e-congrès découpés par thème et intervenant pour aller directement à ce qui vous intéresse

4) Créer une page dans la rubrique Franchiseur (à partir du niveau [Silver](https://franchisebusinessclub.com/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club) (<https://franchisebusinessclub.com/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club>))

pour parler de votre Franchise. Nous sommes un club d'échange d'expérience => Ce que vous écrivez conditionne les retours que vous aurez !

- Parlez de vos objectifs, questions ou problèmes : recrutement, emplacement, financement, animation, informatique, digitalisation, etc, etc.... Ne vous adressez pas directement aux candidats mais visez tous les pros qui peuvent être utiles à votre développement, votre réussite, votre management de réseau, votre sécurité juridique, votre financement, etc.... Le contenu du site n'est pas fait pour les candidats.

=> vous existez un peu plus et votre potentiel augmente

5) Cliquer sur "suivre" les membres, franchiseurs, experts, groupes & évènements est une clé essentielle pour être vu et pour échanger avec ceux qui partagent les mêmes centres d'intérêt que vous. (A partir du niveau [Bronze](https://franchisebusinessclub.com/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club) (<https://franchisebusinessclub.com/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club>))

Vous pouvez aussi les inviter à vous suivre. Vous recevez une notification sur ce que vous avez choisi de suivre.

=> vous construisez un réseau et provoquez des retours d'expérience et de solutions (qui seront plus pertinents si vous êtes « un peu » actif)

6) Publier dans la rubrique article ou dans le fil d'actu (A partir du niveau Silver ou Gold)

dans la rubrique article (un article propose un réel contenu texte et peut inclure un lien mais ne peut pas se résumer à une intro + lien ce qui est réservé au fil d'actu). Ne vous adressez pas aux candidats mais aux pros des réseaux. C'est la clarté de vos écrits qui provoquent des retours d'expérience.

=> vous démontrez votre compétence et/ou profitez de celle des autres pros

Il y a encore beaucoup d'autres outils à disposition mais c'est largement suffisant pour rentabiliser votre implication pour l'instant.



Cordialement

[Jean Samper](https://franchisebusinessclub.com/membre/jeansamper) (<https://franchisebusinessclub.com/membre/jeansamper>)

Fondateur du Franchise Business Club



()

[#aide](/recherche?terms=aide) (</recherche?terms=aide>) [#assistance](/recherche?terms=assistance) (</recherche?terms=assistance>)

2 () ()

()

Vous devez être connecté pour pouvoir commenter


[Connexion \(\)](#)



Commenter



Recommandations d'article




[\(/article/manager-la-limite-entre-assistance-et-assistanat-des-franchises\)](/article/manager-la-limite-entre-assistance-et-assistanat-des-franchises)

14 septembre 2022

Article

Où est la limite entre assistance et assistanat des franchisés ?




[\(/article/conditions-tarif-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club\)](/article/conditions-tarif-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club)

([membre/jeansamper](https://franchisebusinessclub.com/membre/jeansamper))

Document

Conditions, tarif et raisons pour adhérer au Franchise Business Club



[\(/article/assistance-pour-faire-tioler-que-le-franchise-business-club-com-est-vous-serve-a-rien\)](/article/assistance-pour-faire-tioler-que-le-franchise-business-club-com-est-vous-serve-a-rien)

30 août 2021

Article

Comment faire pour que le Franchise Business Club





[\(/article/ou-est-la-limite-entre-assistance-et-assistanat-des-franchises\)](#)

11



[\(/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club\)](#)

ne vous serve à



[\(/article/comment-faire-pour-que-le-franchise-business-club-ne-vous-serve-a-rien\)](#)



[Mentions légales](#) • [Conditions générales d'utilisation](#) • [Politique de confidentialité \(/confidentialite\)](#)

