



[CecileTauvel \(/membre/ceciletauvel\)](#)
17 mars 2021

[\(/membre/ceciletauvel\)](#)

Créer des partenariats entre franchiseurs



()

Lancement de la conciergerie à Annecy, en compagnie du franchisé Babychou



Depuis sa création en 2012, La Minut'Rit crée des partenariats avec des entreprises locales, dont des franchises. Lorsque cela fonctionne bien, nous essayons de signer un partenariat national avec le franchiseur.

(note du Franchise Business Club : Les franchiseurs qui souhaitent nouer des partenariats avec d'autres franchiseurs peuvent s'adresser au club par contact@franchisebusinessclub.com...

(<mailto:contact@franchisebusinessclub.com>) s'ils préfèrent ne pas s'adresser à un autre franchiseur en direct ou s'ils ne savent pas quel réseau contacter)

Nous travaillons par exemple depuis plusieurs années avec Shiva et Acadomia. Nous venons aussi de signer un partenariat national avec Babychou, ce qui nous a permis de structurer la démarche.

Comment construire le partenariat ?

- Prise de contact et échanges
- Rédaction d'une fiche synthèse décrivant les produits, services et ADN du partenariat
- Rédaction de la convention et signature
- Mise en place des communications vers les agences (côté du partenaire) et vers les concierges et salariés (côté La Minut'rit) : news, pages extranet, etc.
- Communication à date officielle de lancement (à déterminer)
- Rapprochement des fichiers pour faire rencontrer les interlocuteurs en local et créer du lien
- Points/suivis rapprochés pour faire vivre le partenariat et permettre de créer du contenu au bon moment (newsletters, affichages, etc).

Les éléments à transmettre :

- Texte à destination des utilisateurs de La Minut'Rit (qui peut servir pour les concierges et pour la conciergerie digitale)
- Un flyer/affiche spécifique à l'offre
- Le Logo et la charte graphique
- Une présentation du nouveau partenaire
- La fiche de renseignements donnant les questions types à poser aux utilisateurs de la conciergerie
- Le projet de convention



Comment communiquer auprès des franchisés ?

Nous avons choisi de l'annoncer ce lundi lors de la conférence téléphonique. Les franchisés ont accès à toutes les infos dans :

- la fiche synthèse
- la liste des franchisés et succursales avec les adresses emails, contacts.

Attention, les franchisés de La Minut'Rit ne sont pas obligés de travailler avec le nouveau partenaire mais grandement incités !

Exemple : pourquoi La Minut'Rit souhaite travailler avec Babychou ?

- réactivité
- capacité à placer quelqu'un dans la journée
- Offres spécifiques : Pass Anniversaire et plusieurs pass tenant compte des situations et de l'âge des enfants, pour offrir des heures de garde à ceux que l'on aime (déduction fiscale possible de 50%)

Cécile Tauvel (<https://franchisebusinessclub.com/membre/ceciletauvel>)



Co-ondatrice et dirigeante de **La Minut'rit**

(<https://franchisebusinessclub.com/p/la-minut-rit>)

[#partenariat](#) (/recherche?terms=partenariat)

[#collaboration](#) (/recherche?terms=collaboration)

[#franchiseurs](#) (/recherche?terms=franchiseurs)

6  6 



Vous devez être connecté pour pouvoir commenter

Connexion ()





Commenter



[\(/membre/jeansamper\)](#)

JeanSamper ([/membre/jeansamper](#)) Consultant Expert e...

EXCELLENT ! Vraiment excellent. Le Franchise Business Club fera tout son possible pour favoriser le partenariat entre franchiseurs. D'ailleurs nous venons de recevoir la newsletter de La Minut'rit et y avons noté le paragraphe suivant :

"La Minut'Rit se développe dans le Nord de la France et notamment à Lille. Nous y reche... [Voir plus](#) ()

2 ♥ Répondre • 17/03/2021



[\(/membre/ceciletauvel\)](#)

CecileTauvel ([/membre/ceciletauvel](#))

En effet, merci pour ce commentaire et ce partage Jean :) En réseau, on s'entraide et on grandit plus vite !

2 ♥ Répondre • 17/03/2021



[\(/membre/antoinedeman\)](#)

AntoineDeman ([/membre/antoinedeman](#)) Animateu...

Bravo pour cette initiative. Il faudrait lui donner plus de pub encore. Le club peut-il la mettre plus en évidence ?

1 ♥ Répondre • 22/04/2021



[\(/membre/ceciletauvel\)](#)

CecileTauvel ([/membre/ceciletauvel](#))

Merci pour votre message :) [@JeanSamper](#) ([/membre/jeansamper](#)) pourra sûrement nous dire si c'est possible.

♥ Répondre • 22/04/2021



[\(/membre/jeansamper\)](#)

JeanSamper ([/membre/jeansamper](#)) Consultant...

Bonne idée, nous allons REpublier l'article et le mettre en newsletter

♥ Répondre • 22/04/2021



[\(/membre/ceciletauvel\)](#)

CecileTauvel ([/membre/ceciletauvel](#))

Merci [@JeanSamper](#) ([/membre/jeansamper](#)), quelle réactivité ;)

♥ Répondre • 22/04/2021

Recommandations d'article



(/article/un-franchiseur-peut-il-negocier-pour-recruter-ou-conserver-un-franchise-intéressant)
(/membre/jeanhgagnon)

Article

Un franchiseur peut-il négocier pour recruter ou conserver un franchise intéressé?



[\(/article/un-franchiseur-peut-il-negocier-pour-recruter-ou-conserver-un-franchise-intéressant\)](#)

(/article/ces-5-choses-que-les-franchises-n-aiment-generalement-pas-du-tout)
(/membre/jeanhgagnon)

Article

Ces 5 choses que les franchisés n'aiment généralement pas du tout!

6 ♥

4 ◯

[\(/article/ces-5-choses-que-les-franchises-n-aiment-generalement-pas-du-tout\)](#)

(/p/le-commerce-de-vente-entre-des-managers-de-ville)
(/article/le-ventre-entre-des-managers-de-ville)
30 octobre 2020
07 février 2019

Document

Baromètre des managers de ville

[\(/article/barometre-des-managers-de-ville\)](#)

2 ♥

1 ◯

[\(/article/barometre-des-managers-de-ville\)](#)

