



[\(/membre/thierrykrief\)](#)

# Des cadres voulant quitter leur entreprise pour se franchiser, ça vous parle?



()

Les cadres ont besoin de compléter leur apport personnel pour accéder aux projets qui les motivent le plus.

La population des cadres intéresse la plupart des franchiseurs et ces cadres ont souvent l'envie de créer leur entreprise en franchise mais manquent souvent d'un apport personnel suffisant pour les projets qu'ils affectionnent en priorité.



Ils ont alors besoin d'amener leur entreprise au dialogue pour **négoier leur départ au meilleur prix pour constituer un apport personnel suffisant** pour rejoindre votre réseau. C'est là que NegoandCo vous sera utile.

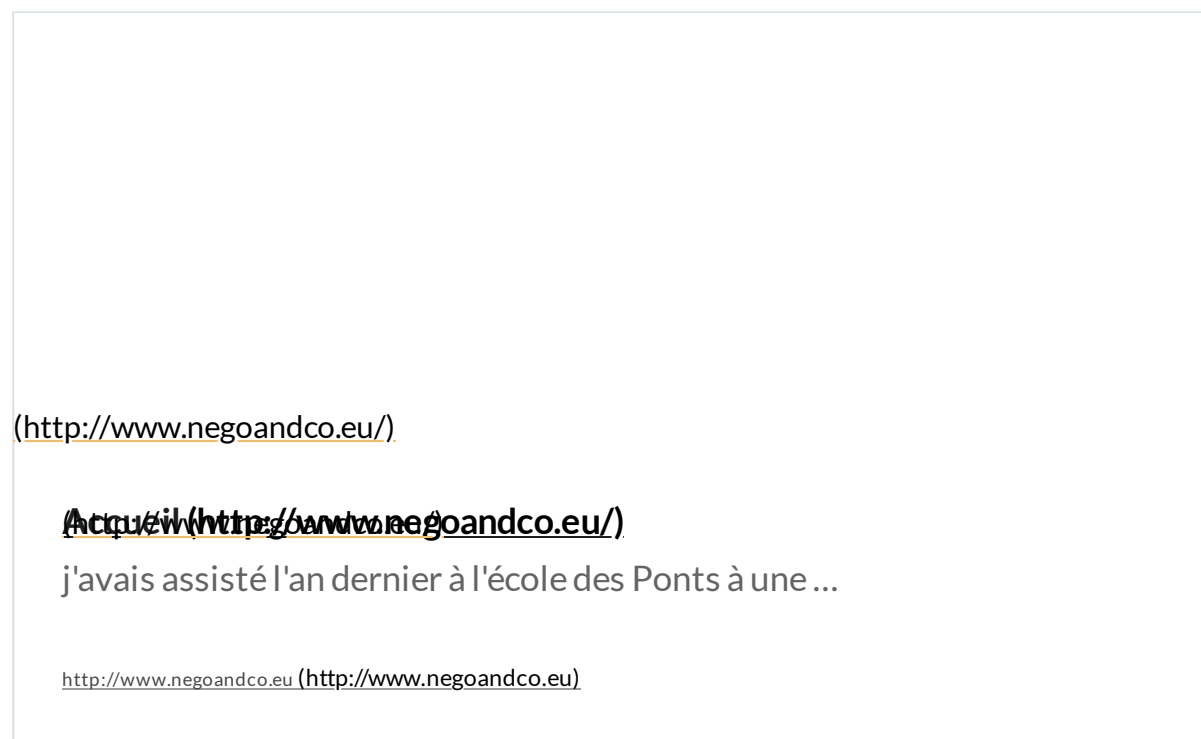
Le rôle de NegoandCo, est d'**accompagner les cadres dirigeants pour réussir leurs négociations de départ** et maîtriser les erreurs à ne pas commettre pour ne pas se mettre en faute ni compromettre leur négociation.

Très concrètement l'accompagnement, en mode invisible, vis à vis de l'entreprise consistera à:

- Définir la stratégie de négociation et le plan d'action adapté
- Suivre le cadre au quotidien, dans l'évolution de sa situation, avec le recul et l'expérience des consultants experts
- Maximiser les conditions financières de la séparation
- Assurer que la proposition financière liée à la séparation et les mesures d'accompagnement éventuelles est de bonne qualité
- Garantir qu'une solution amiable sera trouvée sans passer par la justice
- Préserver leur image de marque
- Accompagner le cadre "psychologiquement" durant cette phase difficile

Car il y a bien une alternative à la démission sans rien, une alternative à faire cavalier seul avec le risque d'y mettre de l'affect et de ne pas obtenir le meilleur.

Pour en savoir plus sur cette approche originale il suffit d'un clic ci-dessous.



[#emploi \(/recherche?terms=emploi\)](#) [#cadre \(/recherche?terms=cadre\)](#)

[#recrutement franchise \(/recherche?terms=recrutement%20franchise\)](#)



Vous devez être connecté pour pouvoir commenter


Connexion ()



Commenter



## Recommandations d'article


 [\(/article/bien-selectionner-ses-franchises\)](#) 18 juillet 2022

Article

**Bien sélectionner ses franchisés**

[\(/article/bien-selectionner-ses-franchises\)](#)

[\(/article/bien-selectionner-ses-franchises\)](#)

 [\(/article/le-personal-branding-definition-et-principaux-outils\)](#) (/membre/laredactiondu)


Article

**Le Personal Branding, définition et principaux outils**

...

4

3 [\(/article/le-personal-branding-definition-et-principaux-outils\)](#)

 [\(/article/comment-un-candidat-devient-franchise\)](#) (/membre/jeansamper) 23 mai 2022

Article

**Comment un candidat devient franchisé**

[\(/article/commen](#)

3

2 [\(/article/comment-un-candidat-devient-franchise\)](#)





[Mentions légales](#) • [Conditions générales d'utilisation](#) • [Politique de confidentialité \(/confidentialite\)](#)

