



(/membre/emmacourtet)

Est-ce le bon moment pour devenir franchiseur ?



()

En franchise aussi il est bon d'anticiper

Actuellement en pleine crise sanitaire, alors que tous les commerces non essentiels sont fermés, il semble difficile pour les entreprises, les investisseurs et les porteurs de projets d'avoir confiance en l'avenir. Certes l'économie française tourne au ralenti à cause de la pandémie mais paradoxalement le modèle de franchise va à nouveau montrer sa capacité à rebondir.

Voici quelques pistes de réflexion de l'avis des consultants de Progressium :



1/ Le rebond sera fort

La forte reprise du PIB au 3e trimestre après le premier confinement "démontre" que dès que la pandémie sera stoppée ou maîtrisée, grâce notamment à l'arrivée des vaccins, il y aura à nouveau une forte croissance.

Les enseignes qui auront su anticiper ce rebond en continuant le développement de leur réseau seront les premiers bénéficiaires.

Par ailleurs, pour accélérer ce rebond, Emmanuel Jury (Président de Progressium) observe que "le coût de beaucoup d'emplacements commerciaux a déjà (ou va) fortement baissé. En effet, de nombreux indépendants auront dû mettre la clé sous la porte, c'est l'occasion pour les franchisés de se lancer avec des locaux commerciaux vides à des prix plus attractifs".

2/ Des secteurs sont bénéficiaires de la crise

Certaines franchises ont même réussi à augmenter leur chiffre d'affaires par rapport à la même période, l'an dernier.

Comme toutes les crises, la pandémie a rebattu les cartes, certains secteurs sont même « bénéficiaires ». Jean-Paul Zeitline (fondateur de Progressium) remarque que « parmi nos clients franchiseurs, l'engouement est fort autour de plusieurs grands secteurs de la franchise :

- Les concepts de l'équipement ou de l'amélioration de la maison et du jardin comme Belvue, Garden Park Concept, Maclem, Ozae, Ze Plombier,
- Les concepts alimentaires, santé, bio,
- Les concepts novateurs par une démarche éco responsable : Nous anti gaspi, Nature O CBD,
- Les concepts qui privilégient les achats malins : Place des énergies, Kiloshop,
- Les concepts de services aux particuliers : Age d'or Services, Babychou Services, Senior Compagnie... ».

3/ La demande de franchise sera très forte

La crise sanitaire va accélérer les mutations, les fermetures d'entreprises et participer à l'augmentation du chômage. Cette période sera pour beaucoup de salariés au chômage, le moment de réfléchir à leur situation, de prendre en main leur destin et de franchir le pas de l'entrepreneuriat. Nous le constatons déjà : les prises de contact de candidats à la franchise sont en forte augmentation, les webinars des bons franchiseurs sont pleins.



L'accompagnement de ces nouveaux franchisés sera primordial, ils auront besoin d'être rassurés et accompagnés. Les franchisés rejoignent un réseau car ils ne veulent pas être seuls. Le rôle des futurs franchiseurs sera de transmettre, au-delà de leur concept et de leur savoir-faire, une confiance en l'avenir.

La crise crée des opportunités, il faut en profiter pour ne pas le regretter. Le franchiseur est un entrepreneur et son optimisme permet de faire avancer les choses. Par conséquent, si vous êtes un entrepreneur avec pour projet de développer votre entreprise, c'est peut-être en pleine crise que se situe le meilleur moment pour devenir franchiseur.

Emmanuelle Courtet

(<https://franchisebusinessclub.com/membre/emmacourtet>) et Emmanuel Jury (<https://franchisebusinessclub.com/membre/emmanueljury>)

Cabinet conseil Progressium

Nous sommes à votre disposition [Contactez-nous !](https://progressium.fr/contact/) (progressium.fr/contact/)

(<https://franchisebusinessclub.com/p/progressium>)

Page P/progressium: Activités Franchise Business Club
(<https://franchisebusinessclub.com/p/progressium>)

Progressium: Progressium propose un accompagnement complet ...

<https://franchisebusinessclub.com> (<https://franchisebusinessclub.com>)

[#devenir franchiseur](/recherche?terms=devenir%20franchiseur) (/recherche?terms=devenir%20franchiseur)

[#franchiser son concept](/recherche?terms=franchiser%20son%20concept) (/recherche?terms=franchiser%20son%20concept)

[#création de réseau](/recherche?terms=cr%C3%A9ation%20de%20r%C3%A9seau) (/recherche?terms=cr%C3%A9ation%20de%20r%C3%A9seau)

[#crise sanitaire](/recherche?terms=crise%20sanitaire) (/recherche?terms=crise%20sanitaire)

[#conseil en organisation](/recherche?terms=conseil%20en%20organisation) (/recherche?terms=conseil%20en%20organisation)

[#conseil franchise](/recherche?terms=conseil%20franchise) (/recherche?terms=conseil%20franchise)



Vous devez être connecté pour pouvoir commenter

Connexion ()



Commenter



[\(/membre/jeansamper\)](#)

JeanSamper [\(/membre/jeansamper\)](#) Consultant Expert en Fr...

Il est vrai que chaque crise provoquant de la destruction d'emploi amène d'anciens salariés à réaliser leur rêve de se mettre à leur compte et parmi eux un nombre significatif recherchent une formule sécurisante comme l'est la franchise SI et SEULEMENT SI (1) elle peut pouver qu'elle rencontre un succès durable dans plusi... [Voir plus](#) ()



()

1 Répondre • 21/11/2020

Recommandations d'article

[\(/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise\)](#)

06
avril
2023

Article

La transmission du savoir-faire en franchise

[\(/article/la-transmission-](#)

[\(/article/comment-devenir-un-très-bon-franchiseur-5-9\)](#)

Article

Comment devenir un très bon franchiseur ? 5/9

[\(/article/commen](#)

[\(/article/les-bases-de-la-franchise-en-9-questions\)](#)

24
mar
2023

Article

Les bases de la franchise en 9 questions

[\(/article/les-bases-de-la-](#)



5 ♥

[1](#) [D](#) (/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise).

♥

[D](#) (/article/comment-devenir-un-tres-bon-franchiseur-5-9).

♥

[1](#) [D](#) (/article/les-bases-de-la-franchise-en-9-questions).



Mentions légales • Conditions générales d'utilisation • Politique de confidentialité (/confidentialite)

