



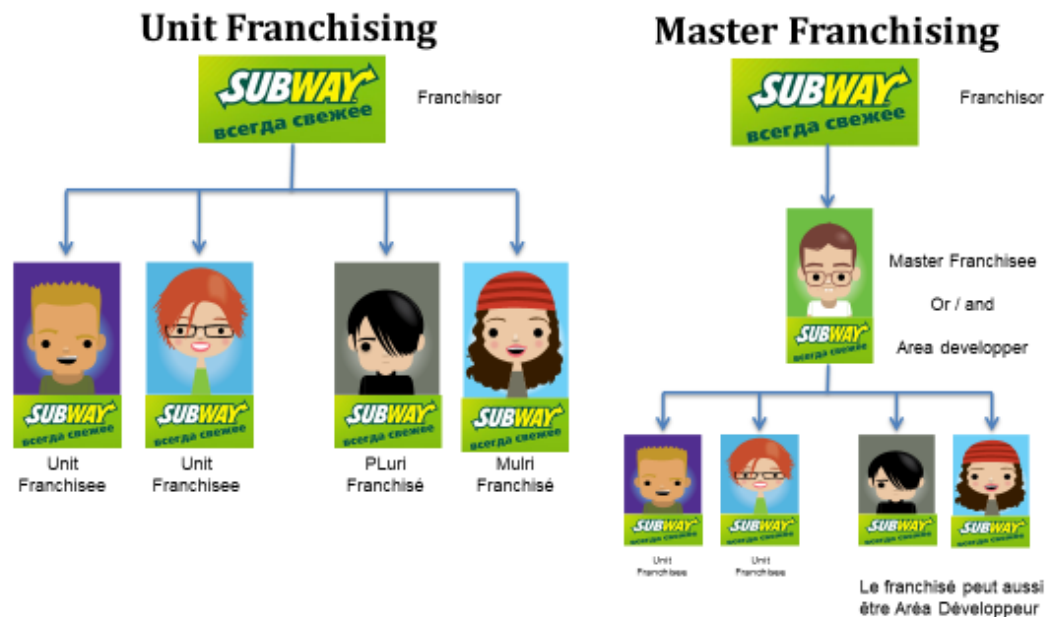
(/membre/jeansamper)

La Master-Franchise.

Guide de la Franchise

Chap 12

What is a Master Franchise?



()

Schéma qui avait été fait pour Subway en Russie

La Master Franchise est souvent utilisée pour importer/exporter une franchise. En effet le franchiseur étranger ne connaît pas bien tous les marchés étrangers. Il n'a de toutes façons pas les moyens financiers pour aller partout en même temps. Certains franchiseurs utilisent donc parfois la



master franchise, c'est-à-dire un **échelon intermédiaire** entre lui et les franchisés d'un autre pays ; c'est le Master franchisé (on dit Franchisé Maître au Québec).

Le Master-franchisé est avant tout un franchisé. C'est un franchisé qui a obtenu le droit de sous-franchiser dans sa zone d'exclusivité, en général on a un master-franchisé par pays. **Ce master franchisé devient donc le franchiseur** pour les franchisés qu'il trouve dans sa zone.

Sous réserve des adaptations au marché local avec l'accord du Franchiseur **le Master Franchisé doit donner les mêmes services que si c'était le franchiseur** étranger qui les avait recrutés et doit aussi les contrôler de la même façon. Le Master Franchisé doit développer le réseau dans le pays dans le respect de la politique et du concept du franchiseur et doit s'assurer que ses franchisés respectent le concept.

A noter : **on confond parfois le master franchisé et le multi-franchisé** qui lui obtient le droit de créer plusieurs unités franchisées dans une zone mais qu'il doit exploiter lui-même sans sous-franchiser.

Le Master franchisé doit avoir :

- Assez d'expérience pour développer, manager un réseau complexe
- Assez de moyens financiers pour cela
- Une excellente connaissance de son marché

Les problèmes les plus souvent rencontrés par les masters-franchisés sont :

- Une formation insuffisante car trop rapide au métier et concept
- Un manque d'expérience du développement et du management en franchise
- Une obligation de se développer trop vite imposée "à tort" par le franchiseur
- Des besoins en capitaux sous-estimés
- Un contrat de master franchise trop court pour rentabiliser leur investissement en cas de démarrage trop lent
- En conséquence la tentation de démarrer trop vite le recrutement de franchisés au détriment de leur sécurité



Si ces difficultés sont maîtrisées la master franchise est une bonne solution.

La complexité de la Master franchise dépasse ce qui peut être traité dans ce guide et le Franchise Business Club se tient à la disposition des franchiseurs et des masters franchisés. Nous reviendrons plus tard plus en détail sur la Master Franchise.

Jean Samper

Administrateur du Franchise Business Club

Découvrez les chapitres suivants dans le [Guide de la franchise](https://franchisebusinessclub.com/p/guide-devenir-franchise/articles?type=article) (<https://franchisebusinessclub.com/p/guide-devenir-franchise/articles?type=article>)

[#franchise](/recherche?terms=franchise) (/recherche?terms=franchise)

[#franchisé](/recherche?terms=franchis%C3%A9) (/recherche?terms=franchis%C3%A9)

[#guide franchise](/recherche?terms=guide%20franchise) (/recherche?terms=guide%20franchise)

[#devenir franchisé](/recherche?terms=devenir%20franchis%C3%A9) (/recherche?terms=devenir%20franchis%C3%A9)

[#master](/recherche?terms=master) (/recherche?terms=master)

3 1



Vous devez être connecté pour pouvoir commenter

[Connexion \(\)](#)



Commenter



[\(/membre/nathalieschlemmermaire\)](/membre/nathalieschlemmermaire)

[NathalieSchlemmerMaire \(/membre/nat...](/membre/nat...)

Le modèle de la master-franchise est séduisant pour un franchiseur qui souhaite étendre son réseau à l'international et qui ne dispose pas de ressources pour le faire en propre.



Néanmoins, il ne faut pas sous-estimer le



travail que le franchiseur devra toutefois assumer d'assumer lorsqu'il décide de pas... [Voir plus](#) ()

2 Répondre • 16/05/2019

Recommandations d'article

<p>(/article/italie-du-19-au-21-octobre-2023-le-salon-de-la-franchise-renaît-a-milan)</p> <p> (membre/jeansamper)</p> <p>Article</p> <p>Italie : Du 19 au 21 octobre 2023, le salon de la franchise renaît à Milan</p> <p>...</p> <p> </p> <p>(/article/italie-du-19-au-21-octobre-2023-le-salon-de-la-franchise-renaît-a-milan)</p>	<p> (/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise)</p> <p>06 avril 2023</p> <p>Document</p> <p>La transmission du savoir-faire en franchise</p> <p>(/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise)</p> <p>5 </p> <p> (/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise)</p>	<p> (/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris)</p> <p>28 mars 2023</p> <p>Document</p> <p>30454 visiteurs en mars 2023 à Franchise Expo Paris</p> <p>(/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris)</p> <p> </p> <p>(/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris)</p>
--	---	---

