



JeanSamper (/membre/jeansamper) > Que devrait fair...
20 mars 2023

[\(/membre/jeansamper\)](#)

Le Club souhaite un repreneur pour continuer à vous servir



()

article mis à jour le 28 avril 2023

Le Franchise Business Club se cherche un entrepreneur . **Ma priorité avec le Franchise Business Club était de rendre à la Franchise tout ce qu'elle m'avait donnée** depuis mes débuts en Franchise en 1975.

Comment ? En favorisant les échanges d'expérience et le relationnel entre pros.

A 69 ans mes priorités se tournent vers des projets personnels et familiaux sans négliger les chances de continuation du club, je fais évoluer les propositions dans les directions suivantes.

Le site FranchiseBusinessClub.com va fermer prochainement. Vous pouvez racheter le nom de domaine franchisebusinessclub.com et les contenus ensemble ou séparément.



La marque Franchise Business Club est à vendre.

Les noms de domaines suivants sont aussi à vendre à l'unité ou par lots :

franchise-business-club.be .es .fr .it .nl .tv .uk

Franchisebus=siness.club

franchisebusinessclub.asia .be .com .de .es .eu .fr .in .it .nl .org
.uk .us

franchisebusinessclub.tv (avec ou sans les contenus).

Pour toute information et pour faire une offre d'achat. Contactez-moi. Je suis le propriétaire fondateur du franchise business club : Jean Samper -

[contact@franchisebusinessclub.com...](mailto:contact@franchisebusinessclub.com)

(<mailto:contact@franchisebusinessclub.com>)

La plateforme de réseau social qui héberge franchisebusinessclub.com en contrat de licence va cesser son activité.

C'est pour cela que je n'ai pas renouvelé le certificat ssl.

Il est encore possible d'acheter le site franchisebusinessclub.com au complet pour le transférer sur une autre plateforme mais il faut savoir qu'un tel transfert nécessite de passer par un spécialiste compétent ce qui n'est pas gratuit. C'est pourquoi nous proposons aussi la cession des Noms de Domaine et des contenus ensemble ou séparément.

1) Le prix de cession n'a jamais été un frein. Il est tout-à-fait négociable de même que mon accompagnement si utile.

2) Le modèle économique peut évoluer et le temps nécessaire à l'animation et à l'administration du club peuvent évoluer selon l'organisation et l'activité choisies.

3) Le club appartient à Frankey International Sarl et peut :

a. Etre vendu ... ou loué par un contrat de licence tous pays ou par zone

b. à une entreprise

c. ou à une association existante ou nouvellement formée à dessein par des pros de la franchise (Ce serait probablement une excellente solution notamment pour les membres actuellement en Silver ou en Gold car ils apprécient le club)

Pour toute information n'hésitez pas à me contacter par [js@frankey.fr...](mailto:js@frankey.fr)

(<mailto:js@frankey.fr>) ou par téléphone.

QUELQUES INFORMATIONS issues du dossier de cession



1) J'ai créé le club car il y a un **besoin d'échanges d'expérience** et de réseautage chez les pros de la franchise.

2) Historique

- a. 1ère manifestation en sept 2011.
- b. Vrai démarrage du club avec ateliers en 2013.
- c. Création du site FranchiseBusinessClub.Com en mars 2018.
- d. Des évènements exceptionnels comme les congrès franco-belge de la franchise, le e-congrès de la franchise francophone et les As de Cœur de la Franchise.
- e. Voir **programme** (<https://franchisebusinessclub.com/p/evenements-du-franchise-business-club-des-membres-et-des-partenaires/articles?type=article>)

3) Audience

- a. Membres sur FranchiseBusinessClub.com payants et gratuits inclus : > 700 pros de la franchise,
- b. Fichier abonnés Newsletter Sendinblue : 9800 pros dont 4000 blacklist à revoir
- c. Contacts sur linkedin : > 10300 (estimation : 65 à 70 % de franchiseurs et salariés de franchiseurs)

4) Les plus à connaître :

- a. Marque déposée Franchise Business Club
- b. Une vingtaine de Noms de Domaine dans de nombreux pays.
- c. Le club répond vraiment à une attente des pros, des franchiseurs et des experts
- d. Le site franchisebusinessclub.com fonctionne bien

6) Les points à travailler

- a. Le « business model » peut évoluer de l'outil marketing auto-payé qu'il est actuellement à un centre de profit notamment en structurant la formation et les services...
- b. Gagner en puissance en travaillant mieux les outils d'acquisition de contact et les fichiers (Nos fichiers sont mal triés et nous n'utilisons pas les techniques modernes d'acquisition)

7) Option

Rachat des As de Cœur de la Franchise



Extraits d'un entretien avec un potentiel repreneur :

« Nous le savons, c'est un très bel outil et l'objet de contacts qualifiés. Je regarde cela et reviens vers toi. Voici ce qui me fait hésiter : Le choix des sujets, des intervenants, des webinars intéressants reposent largement sur ta personne (tu connais tout le monde et tous les sujets) . je ne suis pas certain d'arriver aussi bien que toi à créer du contenu riche et intéressant."

Réponse faite : Il ne faut pas hésiter sur ce point :

- 1) Les cimetières sont peuplés de gens irremplaçables. Le Club a été pensé pour vivre sans son fondateur.
- 2) L'accompagnement peut être adapté aux besoins pour une transition progressive.
- 3) La bataille doit désormais se situer sur le webmarketing, l'acquisition de contacts..... qui sont nos points faibles.

Jean Samper (<https://franchisebusinessclub.com/membre/jeansamper>)

Fondateur et administrateur du club

(<https://franchisebusinessclub.com/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club>)

**Conditions, tarifs et raisons pour adhérer au Franchise et raisons-pour-
(<https://franchisebusinessclub.com/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club>)**

Présentation mise à jour au 7 avril 2022. Le Franchise ...

<https://franchisebusinessclub.com> (<https://franchisebusinessclub.com>)



(<https://franchisebusinessclub.com/article/comment-utiliser-franchisebusinessclub-com-le-reseau-des-franchiseurs>)

[Comment utiliser Franchise Business Club et le réseau des ...](https://franchisebusinessclub.com/article/comment-utiliser-franchisebusinessclub-com-le-reseau-des-franchiseurs)
<https://franchisebusinessclub.com/article/comment-utiliser-franchisebusinessclub-com-le-reseau-des-franchiseurs>

(Guide mis à jour le 1er décembre 2020) Vos observations et ...

<https://franchisebusinessclub.com> (<https://franchisebusinessclub.com>)

(<https://franchisebusinessclub.com/p/evenements-du-franchise-business-club-des-membres-et-des-partenaires/articles?type=article>)

[Page Evènements du Franchise Business Club, des membres et ...](https://franchisebusinessclub.com/p/evenements-du-franchise-business-club-des-membres-et-des-partenaires/articles?type=article)
<https://franchisebusinessclub.com/p/evenements-du-franchise-business-club-des-membres-et-des-partenaires/articles?type=article>

Evènements du Franchise Business Club, des membres et des ...

<https://franchisebusinessclub.com> (<https://franchisebusinessclub.com>)

[#actualite du club](/recherche?terms=actualite%20du%20club)

[#club franchiseur](/recherche?terms=club%20franchiseur)



Vous devez être connecté pour pouvoir commenter


Connexion ()



Commenter



Recommandations d'article



[\(/article/joyeux-noel-et-belle-fin-d-annee\)](/article/joyeux-noel-et-belle-fin-d-annee)

Article


[JOYEUX NOEL ET BELLE FIN D'ANNEE](/article/joyeux-noel-et-belle-fin-d-annee)

[\(/article/joyeux-noel-et-belle-fin-d-annee\)](/article/joyeux-noel-et-belle-fin-d-annee)

7 ♥

3 ◯

[\(/article/joyeux-noel-et-belle-fin-d-annee\)](/article/joyeux-noel-et-belle-fin-d-annee)



[\(/article/franchise-business-club-est-a-ceder-pour-continuer-a-vous-servir\)](/article/franchise-business-club-est-a-ceder-pour-continuer-a-vous-servir)

Article


[Franchise Business Club est à céder pour continuer à vous servir.](/article/franchise-business-club-est-a-ceder-pour-continuer-a-vous-servir)

...

1 ♥

2 ◯

[\(/article/franchise-business-club-est-a-ceder-pour-continuer-a-vous-servir\)](/article/franchise-business-club-est-a-ceder-pour-continuer-a-vous-servir)



[\(/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club\)](/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club)

Document

[Conditions, tarif et raisons pour adhérer au Franchise Business Club](/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club)

...

11 ♥

1 ◯

[\(/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club\)](/article/conditions-tarif-et-raisons-pour-adherer-au-franchise-business-club)

07
avr
202



