



Les conditions sine qua non pour devenir franchiseur 3/9



()

Mettez le doigt sur les problèmes et choisissez les bons interlocuteurs

Avant de **devenir franchiseur**, vérifiez que vous savez répondre à ces questions avant de vous engager et d'engager les autres, salariés, partenaires et futurs franchisés. Vous avez des responsabilités financières bien étendu mais aussi, déontologiques, juridiques et tout simplement humaines :

- Pourquoi choisissez-vous de devenir franchiseur ?
- Quelles sont les règles essentielles que vous devrez respecter ?
- Comment allez-vous devenir un BON franchiseur ?



- Quelles sont les démarches à suivre , dans quel ordre, avec quels outils et moyens ?
- Quelles sont les personnes ou les sociétés susceptibles de vous aider ?
- Que faut-il savoir avant de se lancer dans cette aventure ?
- Quel profil faut-il avoir pour réussir son développement en franchise ?
- Quelles sont les erreurs à éviter ?

Dans cette interview vidéo Maître Rémi de Balmann - Associé en charge du Contentieux de la distribution au Cabinet D,M&D Avocats - nous parle du cœur du métier de franchiseur, des **commandements à respecter pour être un bon franchiseur** (<https://www.youtube.com/watch?v=muTYMe7uKP4&t=7s>), unité pilote, manuel opératoire ...

Les 10 commandements du futur franchiseur

Tout jeune ou futur franchiseur qui souhaite optimiser ses chances de réussite et construire un réseau solide et performant doit respecter certaines règles, les **10 commandements du futur franchiseur**.

La première condition est de disposer du montant nécessaire au démarrage de son projet. Se développer en franchise exige d'avoir les fonds et les moyens financiers conséquents.

La deuxième condition est de disposer d'un concept valable, testé, franchisable et d'un savoir faire substantiel. Franchiser un concept c'est réitérer son succès, franchiser une réussite, permettre à d'autres personnes - qui vont être les franchisés de l'enseigne - de jouir de sa marque, de ses outils, de son savoir-faire et de sa notoriété. Il faut donc détenir un savoir-faire valable et être en mesure de le transmettre mais aussi d'accompagner ses franchisés pour leur permettre à leur tour de réussir.

Le contrat de franchise : Le pilier d'une relation franchiseur/franchisé réussie

Il s'agit du document qui va définir les obligations et les droits de chacune des deux parties. C'est le franchiseur qui le rédige mais le franchisé a le droit de revoir les clauses trop générales ou peu claires pour lui.

Jean Samper est l'auteur de dossier qui a été publié sur AC franchise



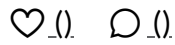
Conditions nécessaires pour devenir franchiseur



[#franchisé \(/recherche?terms=franchis%C3%A9\)](#)

[#franchiseur \(/recherche?terms=franchiseur\)](#)

[#devenir franchiseur \(/recherche?terms=devenir%20franchiseur\)](#)



Vous devez être connecté pour pouvoir commenter

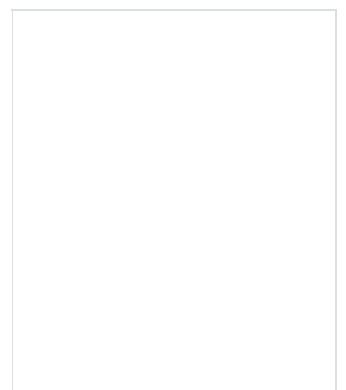
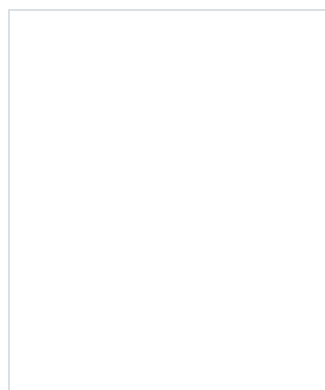
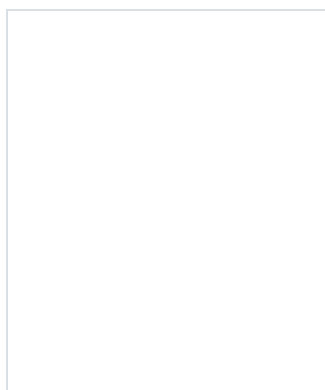
Connexion ()



Commenter



Recommandations d'article



 (/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise) 06 avril 2023

Article

[La transmission du savoir-faire en franchise](#)

[\(/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise\)](#)

5 

1  [\(/article/la-transmission-du-savoir-faire-en-franchise\)](#)

 (/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris) 28 mars 2023

Document

[30454 visiteurs en mars 2023 à Franchise Expo Paris](#)

[\(/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris\)](#)



 [\(/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris\)](#)

 (/article/comment-devenir-un-très-bon-franchiseur-5-9) 24 mars 2023

Article

[Comment devenir un très bon franchiseur ? 5/9](#)

[\(/article/comment-devenir-un-très-bon-franchiseur-5-9\)](#)



 [\(/article/comment-devenir-un-très-bon-franchiseur-5-9\)](#)



Mentions légales • Conditions générales d'utilisation • Politique de confidentialité ([confidentialite](#))

