



(/membre/jeansamper)

# Mettre fin à un contrat de franchise sans histoire ? Surmonter les conflits. New REPLAY du webinar



()

VOUS POUVEZ à nouveau VOIR LE REPLAY DU WEBINAR DU 8  
DECEMBRE 2020 : Eviter ...ou surmonter... les conflits juridiques à la fin du  
contrat ou en cas de rupture anticipée et si possible ne pas perdre un point de  
vente.



# Le programme en replay dure 5h45 et couvre de nombreux aspects très instructifs dont

- les aspects managériaux de la fin de contrat
- les aspects légaux- comment éviter un procès et trouver une porte de sortie
- comment faire reprendre un franchisé dont ne veut plus ou qui ne veut plus
- la valorisation d'un point de vente
- anticiper, anticiper, anticiper
- les clauses à prévoir dans un contrat
- la carotte et le baton ?

**Inscrivez-vous en bas de page pour recevoir le lien vers le replay qui sera visible un mois.**

## Rappel du programme (bien entendu en mode replay vous n'êtes plus astreints aux horaires)

08h45 : ouverture de la salle d'attente

09h00 : **Présentation** de la vidéo conférence par Jean Samper, fondateur et administrateur du Franchise Business Club

Notez que les interventions décrites ci-dessous se chevauchent en partie ce qui est intéressant pour avoir plusieurs points de vue...ou la confirmation d'un consensus.

09h05 : **Mettre fin à un contrat de franchise sans histoire** par Me **Frédéric Fournier** (<https://franchisebusinessclub.com/membre/fredericfournier>) du **cabinet Redlink** (<https://franchisebusinessclub.com/p/redlink-societe-d-avocats>).

- Evaluation et application des clauses de sortie ou de résiliation ; quelle action en cas de manquement contractuel ;
- Anticiper les risques liés à la sanction de la rupture brutale des relations commerciales établies ;
- Le cas particulier des procédures collectives ; le franchiseur ou le franchisé sous procédure de sauvegarde, redressement judiciaire ou liquidation judiciaire ;
- L'accord amiable ou la transaction : ses conditions et ses risques ;



- Les effets post-contractuels : non-concurrence ; non réaffiliation ; sort des stocks détenus par le franchisé...

- Questions-réponses

10:00 : Le consultant **Emmanuel Jury**

(<https://franchisebusinessclub.com/membre/emmanueljury>) de **Progressium** (<https://franchisebusinessclub.com/p/progressium>) et

l'**avocat Jean-Baptiste Gouache**

(<https://franchisebusinessclub.com/membre/jeanbaptistegouache>) du **cabinet Gouache** (<https://franchisebusinessclub.com/p/gouache-avocats>)

traiteront le sujet par l'anecdote autour de deux axes :

- **Pourquoi sortir un franchisé ?** Non-paiement des redevances, non-exécution du contrat : approvisionnements, non concurrence, image de marque, hygiène dans la restauration, dénigrement, diffamation, manque d'esprit réseau.....

- **Quand et comment le sortir ?** A l'amiable (préparer le terrain et monter un dossier, art de l'anticipation, leviers de négociation, médiation, la transaction et ses effets) et au judiciaire.

- Questions-réponses

11:00 : Me **Jean Philippe Chenard**

(<https://franchisebusinessclub.com/membre/jean-philippechenard>) du cabinet Delcade nous expliquera comment privilégier le non renouvellement du contrat sur une rupture anticipée et comment anticiper la rupture grâce à la mise en place d'un comité consultatif au sein du réseau, permettant le dialogue permanent entre les parties.

11.30 : **Me Alain Cohen**

(<https://franchisebusinessclub.com/membre/alaincohen>) du cabinet **SVA Avocats** (<https://franchisebusinessclub.com/p/sva-societe-d-avocats>)

expliquera comment ne pas perdre un point de vente en même temps qu'un franchisé :

- Rester propriétaire des fonds de commerce : la location gérance

- Un regard sur la cession du fonds de commerce : le droit de préférence

- Le franchiseur associé de la société franchisée (pacte d'associé) ; graal ou piège ?

12h00 : **En Belgique quelles sont les clauses contractuelles à prévoir pour régler les modalités de fin de contrat ou anticiper les difficultés inhérentes à la fin de contrat.** par Me **Patrick Kileste**

(<https://franchisebusinessclub.com/membre/patrickkileste>) et Me **Cécile**



**Staudt** (<https://franchisebusinessclub.com/membre/cecilestaudt>) du cabinet **KMS partners** (<https://franchisebusinessclub.com/p/kms-partners>)

.

- Questions-réponses

**13h00 : Pause déjeuner**

**14h00 : Et au Québec ou au Canada anglophone** quelles précautions ? Quelle jurisprudence ? Quelle pratique de la négociation ? par Me **Frédéric Gilbert** (<https://franchisebusinessclub.com/membre/fredericgilbert>) du cabinet Fasken à Montréal.

- Questions-réponses

**15h00 : Stéphane Breault**

(<https://franchisebusinessclub.com/membre/stephanebreault>) (**Imagine**

**Franchise** ([https://franchisebusinessclub.com/p/imagine-franchise-](https://franchisebusinessclub.com/p/imagine-franchise-consultant-inc)

**consultant-inc**)) aujourd'hui consultant, partage son **expérience de**

**dirigeant de réseau de manière très concrète** : " j'ai eu dans ma carrière

quelques expériences de cessations de contrats avec des difficultés et des

résultats variables. J'ai eu à **terminer 180 contrats en 24 mois** pour une

grande enseigne. J'ai eu à redresser un réseau de franchise que j'ai dû

**amputer de 35 franchisés en 12 mois**. Dernièrement j'ai aidé un réseau qui a

du se départir de tous les franchisés d'une de ses marques..

Dans la presque totalité des cas, **j'ai pu manœuvrer pour éviter les**

**poursuites et je ne me suis jamais rendu en cour contre un franchisé dans**

**toute ma carrière**. C'est parce que j'ai appris à appliquer une méthode qui

s'appuie sur la communication assertive et le support des franchisés dans les

situations problématiques."

**16h00 : Fin**

**Ce programme est réservé**

1) aux franchiseurs et à leurs salariés qu'ils soient membres ou non

2) aux experts en franchise et avocats uniquement s'ils sont membres Silver ou Gold.

Inscription gratuite pour les membres cotisants au Franchise Business Club.

Participation aux frais de 60€ ht pour les autres.

**INSCRIVEZ-VOUS PAR UN CLIC SUR L'IMAGE CI-DESSOUS**



(<https://www.eventbrite.fr/e/inscription-replay-2-mettre-fin-a-un-contrat-de-franchise-sans-histoire-167709622997>)

**REPLAY 2 METTRE FIN A UN CONTRAT DE FRANCHISE SANS...**  
(<https://www.eventbrite.fr/e/inscription-replay-2-mettre-fin-a-un-contrat-de-franchise-sans-histoire-167709622997>)

Eventbrite - Franchise Business Club présente REPLAY 2 : ...

<https://www.eventbrite.fr> (<https://www.eventbrite.fr>)

Nous remercions les intervenants et nos partenaires le [Conseil Québécois de la franchise](https://www.conseilquebecoisdefranchise.ca/) (<https://cqf.ca/>), [Occasion Franchise Canada](https://www.occasionfranchise.ca/) (<https://www.occasionfranchise.ca/>), [Afrique franchise](https://www.afriquefranchise.com/) (<https://www.afriquefranchise.com/>), [Franchise.be](https://www.franchise.be/fr/) (<https://www.franchise.be/fr/>), [AC Franchise](https://www.ac-franchise.com/) (<https://ac-franchise.com/>) et [toute la Franchise](https://www.toute-la-franchise.com/) (<https://www.toute-la-franchise.com/>).

[#contrat](#) (/recherche?terms=contrat)

[#contrat de franchise](#) (/recherche?terms=contrat%20de%20franchise)

[#franchisé](#) (/recherche?terms=franchis%C3%A9)

[#franchiseur](#) (/recherche?terms=franchiseur)

[#cession franchise](#) (/recherche?terms=cession%20franchise)

[#algérie](#) (/recherche?terms=alg%C3%A9rie)

5  2 



Vous devez être connecté pour pouvoir commenter

[Connexion \(\)](#)





Commenter



(/membre/jeansamper)

**JeanSamper (/membre/jeansamper)** Consultant Expert e...

Dernière minute à 15h00 : Stéphane Breault (Imagine Franchise) aujourd'hui consultant, partagera son expérience de dirigeant de réseau de manière très concrète : " j'ai eu dans ma carrière quelques expériences de cessations de contrats avec des difficultés et des résultats variables. J'ai eu à terminer 180 contrats en 24 m... [Voir plus](#) ()

♥ Répondre • 20/11/2020



(/membre/jeansamper)

**JeanSamper (/membre/jeansamper)** Consultant Expert e...

VOICI LES COMMENTAIRES DES PARTICIPANTS :

- Jean-Baptiste : Merci pour cette organisation au top ! Bel auditoire, déroulé fluide et plein d'informations intéressantes.
- Chloé : Merci beaucoup pour cette journée de conférence extrêmement enrichissante !
- Olivier : Je tenais à vous remercier pour le webinar d'hier qui aborda... [Voir plus](#) ()

♥ Répondre • 11/12/2020

## Recommandations d'article

(/art.../30454-  
visite...  
2023...  
Paris)

Document

**30454 visiteurs en mars 2023 à Franchise Expo Paris**

(/art.../comment-  
devenir...  
franchiseur-5-9)

Article

**Comment devenir un très bon franchiseur ? 5/9**

(/p/contrat-de-  
franchise-les-  
liés-pour-  
de-gagner-une-cause-  
d-engagement-du-  
franchise)

Article

**L'espérance de gain comme cause**



[\(/article/30454-...](/article/30454-...)

...



[\(/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris\)](/article/30454-visiteurs-en-mars-2023-a-franchise-expo-paris)



[\(/article/comment-devenir-un-tres-bon-franchiseur-5-9\)](/article/comment-devenir-un-tres-bon-franchiseur-5-9)

[d'engagement du franchisé](#)

2

[1 \(/article/l-esperance-de-gain-comme-cause-d-engagement-du-franchise\)](/article/l-esperance-de-gain-comme-cause-d-engagement-du-franchise)



Mentions légales • Conditions générales d'utilisation • Politique de confidentialité (</confidentialite>)

