



JeanSamper (/membre/jeansamper) > Evènements du Fr...
08 octobre 2020

(/membre/jeansamper)

Recruter malgré l'annulation du salon de la franchise 2020 !!! Sourcing, sélection, productivité du recrutement de franchisés. Webinars le 13 octobre.





()

A quand de telles foules non-masquées dans des salons de la franchise ?

Le 13 octobre sera consacré aux leçons à tirer de la pandémie Covid-19 sur le recrutement de franchisés en FRANCE. Suivez cette page, elle sera régulièrement mise à jour, le programme est en cours de finition car NOUS AVONS MODIFIÉ LE PROGRAMME POUR TENIR COMPTE DE L'ANNULATION DU SALON Franchise Expo Paris en 2020.

Nous sommes tristes pour les organisateurs du salon, les exposants, les visiteurs...et formulons tous nos vœux pour l'édition 2021.

La journée de webinar du 13 OCTOBRE sur le recrutement de franchisés est capitale. Nous allons :

- **Echanger exclusivement entre FRANCHISEURS DE 9h00 à 11h00**
- **puis à partir de 11h00, faire intervenir les experts et prestataires qui présenteront leurs solutions pour le recrutement de franchisés en FRANCE.**

[INSCRIVEZ-VOUS ICI](https://www.eventbrite.fr/e/inscription-recruter-malge-annulation-franchise-expo-paris-sourcing-et-productivite-122664708445)

(<https://www.eventbrite.fr/e/inscription-recruter-malge-annulation-franchise-expo-paris-sourcing-et-productivite-122664708445>)

08h45 : ouverture de la salle d'attente

pour que chacun ait le temps de se connecter et que nous puissions commencer à l'heure.

09h00 : Echanges exclusivement entre franchiseurs.

Gratuit pour les membres cotisants du club et participation de 30 € ht pour les franchiseurs non-encore cotisants.

- 1) **Débriefer et tirer les conséquences de l'annulation du salon de la franchise qui aurait dû se tenir du 4 au 7 octobre à Paris après les reports de Mars et Mai.**
- 2) **Analyse de la situation de la création de nouveaux franchisés depuis le début d'année. Echanges sur les prévisions de tendance pour la fin 2020 et l'année**



2021.

3) **Point sur ce qui existe et existera bientôt** en matière de :

- **sourcing** de candidatures (salons, web, réseaux sociaux, média et hors-média...)
- **sélection** des candidats (encore plus vital dans une période difficile)
- **productivité dans le recrutement** depuis le sourcing jusqu'aux signatures du contrat, du bail et du financement.

**Les budgets seront difficiles à tenir,
le coût par franchisé ouvert risque d'exploser,
vous ne voudrez pas sur-investir en publicité de
recrutement
sans savoir comment rentabiliser le process jusque
l'ouverture.**

**Dès 11h00 : Intervention des prestataires qui
"produisent" des candidatures, qui vous aident à les
traiter et à les transformer.**

Ils vont nous exposer leurs propositions adaptées à la situation. Les portails, le digital, la chasse de tête, etc, etc....

A ce stade, sont invités à intervenir pour des interventions de 15 à 30 minutes maximum chacun à partir de 11h00 :

11h00 : Les actions du Franchise Business Club pour aider les franchiseurs par Jean Samper

11h05 : Jean-Bruno Pedone remplace Laurent Delafontaine pour FMF et **Axe Réseaux** (<https://franchisebusinessclub.com/p/delafontaine-laurent>)

- La **chasse digitale de candidats**, nous avons une méthode et des chiffres.
- **Comprendre et mesurer la performance du développeur de réseau**. Panorama de chiffres clés, tableau de bord et bonnes pratiques.

11h30 : Manuela Delaunay responsable commerciale de **Toute la Franchise**
- Les offres actuelles les plus **adaptées aux circonstances**

11h45 : **Emmanuel Jury**

(<https://franchisebusinessclub.com/membre/emmanueljury>), consultant Progressium

- Le **process de recrutement** avant Covid



- Le process **après covid** et le rôle de la **visio**
- Un seul process ou des process ?
- Le recruteur doit s'adapter aux différents profils

12h10 : Le salon Franchise Expo Paris (Reed) et l'Observatoire de la Franchise. Nous avons invité Reed pour parler des **mesures prises pour aider le recrutement** par les franchiseurs en attendant Franchise Expo Paris 2021. Quelles sont les alternatives proposées par Reed Expositions pour aller à la rencontre de candidats ?

12h25 : Présentation de l'offre groupée de **Franchise Magazine**, **AC Franchise** (<https://franchisebusinessclub.com/p/ac-franchise-com>) et Indicateur de la Franchise par Patrice Matagne

12h45 : Communiqué de **Carmila sur son nouveau service Franchise et Développement** (<https://franchisebusinessclub.com/article/le-nouveau-service-franchise-et-developpement-de-carmila-rapproche-candidats-franchises-et-franchiseurs>) pour le **rapprochement des candidats franchisés-franchiseurs-locaux** dans les centres commerciaux.

13h00 : Pause déjeuner

Dès 13h30 : Intervention des prestataires qui vous aident à transformer un candidat en franchisé OUVERT.

13h30 : **Franchise on Cloud** (<https://franchisebusinessclub.com/p/pires>) par Olivier Pires, fondateur

Recruter des candidats, ouvrir des points de vente, communiquer et manager son réseau, disposer de rapports de visites et plans d'actions efficaces, diffuser votre savoir faire et former au quotidien ... : autant de **besoins et de process que vous devez digitaliser pour être plus efficaces et développer** votre réseau.

14h00 : Pierre Fleury de **PF Marketing** (<https://franchisebusinessclub.com/p/pfmarketing>) pour les études de marché

14h20 : Loic Vernet de **Journey pour les business plans** (<https://franchisebusinessclub.com/p/journey-business-plans>)

14h40 : Patricia Gallo de **Crédit Relax** (<https://franchisebusinessclub.com/p/patricia-gallo>) et Gaétan Garnier des **Entrepreneurs** (<https://franchisebusinessclub.com/p/les-entrepreneurs>) pour le financement



Jean Samper

Créateur et administrateur du Franchise Business Club

[#recrutement franchise \(/recherche?terms=recrutement%20franchise\)](#)

[#sélection \(/recherche?terms=s%C3%A9lection\)](#)

[#développement \(/recherche?terms=d%C3%A9veloppement\)](#)

[#franchiseur \(/recherche?terms=%20franchiseur\)](#)

2 4



Vous devez être connecté pour pouvoir commenter

[Connexion \(\)](#)



Commenter



[\(/membre/jeansamper\)](#)

JeanSamper (/membre/jeansamper) Consultant Expert en Fra...

Une soixantaine de franchiseurs ont suivi tout ou partie de la journée. La formule a bien plus avec un 9 à 11H exclusivement entre des franchiseurs dûment identifiés pour permettre des échanges francs en toute confidentialité suivi d'un 11 à 15h30 permettant aux différents spécialistes du recrutement de franchisés de prése... [Voir plus \(\)](#)

2 Répondre • 15/10/2020



[\(/membre/guillaumevandevelle\)](#)

GuillaumeVandevelle (/membre/guillaum...

Je n'ai pas pu suivre la partie de 11h à 15h3

Répondre • 15/10/2020



[\(/membre/guillaumevandevelle\)](#)

GuillaumeVandevelle (/membre/guillaum...

Je n'ai pas pu suivre la partie de 11h à 15h30 (impératifs professionnels) mais la 1ère partie de 9h à 11h a été très intéressante et les échanges riches comme toujours. Ce format est à renouveler. Merci Jean

Répondre • 15/10/2020




[\(/membre/jeansamper\)](#)

JeanSamper (/membre/jeansamper) Consultant Exp...

Merci Guillaume. Les membres qui comme toi cotisent au Franchise Business Club reçoivent à l'instant le lien confidentiel pour voir le replay. Les noncotisants se verront proposer des modalités payantes pour revoir ces intéressantes interventions.



Recommandations d'article

 (/article/programme-d-ateliers-franchise-a-tunis-les-13-et-14-decembre-2022) (/membre/jeansamper)


Document

Programme d'Ateliers Franchise à Tunis les 13 et 14 décembre 2022

♥

3

(/article/programme-d-ateliers-franchise-a-tunis-les-13-et-14-decembre-2022)

 (/article/bien-selectionner-ses-franchises) (/membre/jeanfontaine)

18 juillet 2022

Article


Bien sélectionner ses franchisés

(/article/bien-selectionner-ses-franchises)

♥

0

(/article/bien-selectionner-ses-franchises)

 (/article/adapter-sa-convention-de-franchise-pour-le-quebec-et-l-amerique-du-nord-les-meilleures-pratiques) (/membre/jeanbgagnon)

28 juillet 2022

Article

Adapter sa convention de franchise pour le Québec et l'Amérique du Nord : les meilleures pratiques

♥

0

(/article/adapter-sa-convention-de-franchise-pour-le-quebec-et-l-amerique-du-nord-les-meilleures-pratiques)

