

Un Franchiseur se demande en quoi le club peut être utile pour recruter ses franchisés



Ce franchiseur rencontre des difficultés pour recruter de bons franchisés en noimbre suffisant.

Il nous explique: "Je suis un jeune franchiseur dans un domaine fort concurrentiel qu'est le service à la personne. Néanmoins je n'arrive pas de nulle part puisque mon concept de bientôt ans est abouti (NDLR: nous avons enlevé les infos permettant d'identifier le franchiseur). J'ai été interpellé par le concept du Franchise Business Club, ce pourquoi je me suis inscrit. Je rencontre plusieurs difficultés à ce jour pour trouver des candidats qualitatifs, pourtant abonné sur les annuaires leaders je juge ces annuaires très chers pour le retour sur investissement. Je ne crois pas aux miracles, certes, mais en prenant un abonnement Gold dans votre réseau, puis-je m'attendre à des échanges et des conseils pertinents pour développer sereinement mon réseau de franchise? Bien cordialement"

Oui, le Franchise Business Club vous sera utile! Mais comment?

Certes vous avez raison de ne pas croire au miracle car vous êtes effectivement sur un marché très concurrentiel et complexe même s'il est évident que votre segment est l'un des plus porteurs dans la durée. Le club vous aidera de plusieurs façons dont voici les principales :

- 1) Nous vous expliquerons **comment utiliser les fonctionnalités du réseau social Franchise Business Club. Com** pour :
- réseauter, identifier des personnes susceptibles d'échanger des analyses et des bonnes pratiques avec vous....et si besoin vous introduire auprès de ces personnes.
- participer à des groupes de discussion publics, privés ou même secrets pour échanger et coopérer de manière ouverte avec tous les adhérent ou alors avec une sélection d'entre eux ou même de manière complètement invisible et confidentielle pour les personnes que vous n'aurez pas cooptées dans votre groupe de discussion et d'échange.
- Ces services sont tous inclus dans un abonnement Gold au club à 400 € ht/an seulement et une bonne partie est accessible en Silver à 250 € ht/an ce qu est vraiment peu. Sachez que les tarifs vont changer prochainement, prenez vos abonnements rapidement.
- 2) Au moins un **atelier physique est prévu à la rentrée** pour traiter du recrutement des franchisés en vis-à-vis avec d'autres franchiseurs et experts. Ces ateliers sont parfois gratuits. Lorsqu'une participation est demandée, elle est franchement modeste. Depuis 2013 ce fut de Zéro à 100 € pour une journée complète, location de salle et frais divers inclus.
- 3) Si vous le souhaitez le club vous mettra en relation avec des experts de la question posée. Dans votre cas il faut parler attractivité du métier, de votre offre, de votre communication, du profil recherché, des médias et du hors média utilisés, de votre process de recrutement....
- 4) Enfin vous pouvez **compter sur le club pour interroger les médias** que vous utilisez aux fins d'obtenir (et d'interprêter) des infos, analyses et conseils que vous n'avez peut-être pas eus directement. Et plus généralement nous pouvons, directement ou par nos membres, vous procurer conseils et assistance.

A votre service.

Jean Samper

Fondateur du Franchise Business Club

44 ans de franchise mis au service des pros des réseaux (ça ne me rajeunit pas : (

Voir ma fiche profil ici (https://franchisebusinessclub.com/membre/jeansamper) #assistance (/recherche?terms=assistance) #recrutement franchise (/recherche?terms=recrutement%20franchise) #développement (/recherche?terms=d%C3%A9veloppement) #atelier franchise (/recherche?terms=atelier%20franchise) 10010 **∝** () Vous devez être connecté pour pouvoir Connexion () commenter ЮĮ Commenter AntoineDeman (/membre/antoinedeman) Animateur de ... Exact, le club m'a aidé gràce aux échanges avec d'autres (/membre/antoinedeman) pros de la franchise. Merci au club et merci aux membres pros. Et pour retrouver un emploi comme développeur ou animateur, le club peut-il aussi m'aider? ♥ Répondre • 20/08/2019 Recommandations d'article



13

Bien
sélectionner
ses franchisés

(/article/bienselectionner
(/article/bienselectionnerselectionnerses-franchises)

du-**(//ordnhes-e/jeillelugeg**non) pratiques)

Article

Adapter sa convention de franchise pour le Québec et l'Amérique du Nord: les

pratiques)

Article

Modifications
importantes des
Ateliers,
Webinars et
Contenus...

Ω Ω

(/article/modificationsimportantes-desateliers-webinars-etcontenus)



Mentions légales • Conditions générales d'utilisation • Politique de confidentialité (/confidentialite)